

刷脸支付做系统贴牌和saas系统服务商的收入来源

产品名称	刷脸支付做系统贴牌和saas系统服务商的收入来源
公司名称	马鞍山市鼎友鸣网络科技有限公司
价格	1.00/个
规格参数	1:1 1:1 1:1
公司地址	马鞍山市花山区花雨路99号
联系电话	17056311805

产品详情

【服务商的收入来源】

目前服务商最直接的收入来源，就是来自微信支付与支付宝的流水返佣，这是最直接的收入来源，但其实服务商的商业模式还有很多，这里我们系统介绍一下，一共有六种：

1.官方返佣

返佣是微信支付、支付宝官方提供给服务商的“专项基金”，这笔基金是为了奖励服务商为各自平台拓展线下商户而准备的。微信支付、支付宝服务商都是官方授权，服务商推广的越好，签约线下商户交易额越多、月增加笔数越多，享的福利政策自然也就越多。而具体服务商返佣政策，可在微信支付、支付宝官网随时查询，整个环节都是公开透明的。

2.硬件（销售、维护）

服务商可以开发硬件设备（智能收银设备等），通过帮助线下商户升级收银设备，提升收银效率，提升消费者交易体验。并从硬件设备的销售、维护中，获得可观利润。尤其当服务商拓展的商户数量足够多时，硬件厂商等其他机构都会主动邀请合作，服务商可变被动为主动。

3.软件的销售、维护、开发

和硬件一样，服务商可以为线下商户提供软件服务及技术支持，在销售方面，可以为客户提供一次性软件开发服务，或者提供给客户大数据服务，开展营销合作；在维护方面，可以提供给客户不定期软件更新、维护，保证系统运营流畅，以提升消费者的使用体验；在开发方面，服务商可以为客户打通CRM管理系统，并且进行后续相关软件开发。

4.营销工具的推广

服务商可以为商户提供诸如公众号管理，会员卡券管理、摇一摇、打赏、微信小程序等系统功能服务，让客户能够主动进行会员维护、精准营销。如果服务商拥有自己专门的营销团队，还可以为线下商户根据平台功能，提供专门的定制活动及增值活动，帮助商户提高流水、增加交易笔数，从而整体提高营业额，互惠互利。

5.进入资本市场

移动支付所涉及到的支付入口，能够获取到海量的用户交易信息，（性别/年龄/消费水平/婚姻/职业/兴趣爱好/消费习惯/行为轨迹等），由此生成的消费者精确的人物画像，可以为商家后续推送做好数据保障——精准推送消费者喜好的产品、服务等，大大提高了留存用户的二次、三次等消费。因此，服务商在发展到一定规模时，可直接进入资本市场“淘金”，或直接转型为电商平台。

6.跨区域合作方式

由于成为真正的服务商，需要一定的技术门槛，而且需要一个稳定的技术团队对服务器进行维护，因此部分地区如果单独个人来做，往往成本较大。但成为微信支付、支付宝服务商后，对覆盖的范围是没有限制的。例如你是在北京注册的公司，成为服务商后，依然可以签入新疆乌鲁木齐的商户。因此服务商可在全国各个区域签入合伙人，帮助自己开拓市场，从而获取更多的收益，数据积累也就越多。