

质量中上的女装货源天开悟语时尚双面羊绒呢大衣女

产品名称	质量中上的女装货源天开悟语时尚双面羊绒呢大衣女
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:天开悟语 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

质量中上的女装货源天开悟语时尚双面羊绒呢大衣女

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、女装货源总经销、服装店查货源吗、服装店货源。

一旦发现顾客有进店准备，就要热情相迎，随时切换到销售状态，并为顾客提供专业化的意见。随时做好迎接顾客进店的准备，是优秀销售员的必备技能之一，因为，一个销售员的精神面貌也是一家门店的“产品”，很多人正是通过销售人员的表现，从而做出相应的购买决策的。有一次跟朋友聊天，问她为什么有的店不愿意进去，她说，也不是因为东西贵，就是觉得第一眼看销售员，给人的感觉很不舒服。比如，有的销售员站在门口，表情傲娇，对你上下打量，大有一副“看你的样子，应该买不起”，跟他一对视后，就感觉心内不爽。其实，销售人员做服务的大禁忌，就是把情绪写在脸上，这对那些心思细腻的顾客来说，无疑是反感的。因此，给顾客的第一印象至关重要，有些顾客只是看了销售一眼，就很想进店看看，因为对方呈现出了真诚的欢迎态度，面带微笑，有亲和力，没有给顾客“压迫”之感。某大卖场的一家服装店，热闹非凡，顾客全都争先恐后地进店，原来，这家店进行了新颖搞怪的橱窗陈列，配合节奏感非常强的音乐，吸引了大量顾客。这家店门前临时搭了一个小舞台，几个销售员穿着自家品牌的服装，伴随好听的音乐翩翩起舞，路过的人都忍不住驻足，以往的橱窗模特都是塑料假人，今天上演的都是真模特的穿搭，时尚靓丽，因此，很多被吸引来的顾客看到模特的着装，都纷纷选择进店转转。好的产品不缺，高明的销售技巧也不缺，缺的就是一个引领顾客进门的方法，有时候，这个方法并不复杂，关键在于，你是否愿意开动脑筋，并付诸行动。

