

株洲市天助网 天助网易站通 天助网

产品名称	株洲市天助网 天助网易站通 天助网
公司名称	深圳市天助人和信息技术有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	深圳市南山区沙河西路深圳湾科技生态园5栋C座10层
联系电话	13798378795

产品详情

B2B市场营销

从市场格局看，当前国内B2B市场营销可以划分为三大类：一是以阿里巴巴B2B、慧聪网、中国供应商、我的钢铁网为代表的B2B商贸网站；二是以百度、360、搜狗等为代表的搜索引擎竞价营销；第三极是以天助网为代表的全网整合营销。本质上看，阿里巴巴B2B、慧聪网等B2B平台提供了展示客户的信息的“商铺”，百度等搜索引擎提供了展示客户的信息的“窗口”，天助网等网络营销服务商提供了客户展示的内容，以及相关的营销辅助技术与工具。

综合分析，B2B平台网络营销、搜索引擎营销和全网整合营销各有优劣，对于中小企业而言，全网整合营销优势更为明显。

网络推广居然可以给企业带来这么多好处？该重视了！

一、

增加网站排名及流量：当您的企业网站SEO优化排到了各大搜索引擎前几名时，那你的网站就会有被动流量，不用你去花钱做推广，只要维护好排名就有流量，有流量就能赚钱。

二、

节约网络推广成本：竞价排名推广费用很高，都是按点击付费的，一部分中小企业付担不起，而SEO优化不是按点击来付费。所以SEO优化的费用要比竞价排名低很多，就为企业节约了很多网络推广成本。

三、带来直接或间接的经济收入：通过上述，将访问者转化为你的商业客户，会给你带来直接的经济收入。另外，还可以在网站上投一些广告，你将会获得与你站点相吻合的推广费，决定推广费多少的因素无非是IP，即日访问量。

四、

能带来更多目标客户群体：网站一旦获得了较好的排名，就会给你带来很多的客户（IP）。你建站的目标已经达到，即拥有了目标客户群体。再通过沟通就可以将访问者转化为你的用户或客户。

五、

提高企业品牌的知名度：所有企业推广里，天助网建站通，最为有效的就是口碑推广，包括现实中和网络中，而口碑推广的条件则是注重用户的体验，用户从网上便捷的寻求到了自己需要的，用户才可能会珍藏你的网站，分享给同样需求这方面的用户，久之，就形成了一种品牌意识。

所以作为一个刚起步的企业亦或是面临转型的企业，很适合塑造网上形象。

网站推广有哪些途径和推广要点？

1、首先分析对手的发布平台。

网站推广主要一点就是增加外链，提高网站的曝光率，天助网骗，对于这个可以使用百度反链和雅虎外链可以分析出来，当对手在哪些地方推广发外链时，天助网怎么样，自己也应该跟着在这些地方发，当然要有选择性的发布，并非是对手在每个地方发布了，自己也在每个地方发布。只有与网站相关性强的外链才能更好的帮助提升网站权重排名

2、建立友情链接

其实不然我们考虑的不是收录的文章而是友情链接的问题，株洲市天助网，我们去寻找权重2收录比较快的网站做友情链接，做好友情链接我们的网站收录自然而然变快的。

3、问答推广

问答推广也是非常重要的，当一个公司需要提升品牌口碑的时候，做问答推广是非要有效果，也能够让更多用户参与进评论公司的口碑，更加快速提高公司的品牌口碑传播。

4、网站内容更新

网站内容更新，许多公司以为网站建设好后，就不用去维护网站其实这是错误的，一个让用户和搜索引擎喜欢的网站，则需要大量的高质量文章，每篇文章都是要能够帮忙用户解决需求的文章，当越多用户所喜欢，网站的权重就会越来越高，网站排名也会越来越靠前。

所以把网站推广做好是一件非常不容易的事，大家看完网站推广有哪些途径和推广要点本篇文章，如果还有不了的网站推广问题，可以找天助网，为您推荐更多丰富的网络推广与网站推广、网站建设的资讯内容。

株洲市天助网-天助网建站通-天助网(优质商家)由深圳市天助人和信息技术有限公司提供。深圳市天助人和信息技术有限公司（www.tz1288.com）是从事“易站通全网推广,如意宝魔方建站,建站”的企业，公司秉承“诚信经营，用心服务”的理念，为您提供优质的产品和服务。欢迎来电咨询！联系人：汪小姐。

