

微商复合模式系统APP

产品名称	微商复合模式系统APP
公司名称	广联网络（广东）有限公司
价格	.00/件
规格参数	微商:微商管理系统开发 联系:19867371424
公司地址	广州市天河区吉邦科技园
联系电话	19867371424 19867371424

产品详情

微商复合模式管理系统 微商代理系统 微商分销模式系统

作为进军微商的第一步，就是需要为自己的运营确立一套顶层设计方案；而这套方案的第一要素就是需要结合自己的产品、品类属性明确使用何种微商模式。介绍一款比较受欢迎的微商复合模式：代理 + 零售模式！

一.代理层级拿货模式：

说明：设置不同级别代理，不同级别不同拿货价格，代理层级拿差价。

来源：代理层级拿货模式是最早的模式，它是根据产品的零售利润分配设置的代理级别，由利润的丰厚、运营的效率来确立的。

优势：这个模式里面所蕴含的代理拓展代理进行奖励的裂变机制，通过代理的成长路径能够容纳庞大的代理团队，上下级之间具有高粘度和利益共同体的强关系。

二、会员分销模式：

模式说明

1.购买与推广

只需要成功购买一款产品，系统将自动生成拥有个人专属的二维码，即享受推广返佣。

2.分享奖励：假如你已经是“会员”

一层人:分享二维码，发展一层人，购买成功，直接获得产品价值（ ）%的返佣

二层人:分享二维码，发展二层人，购买成功，直接获得产品价值（ ）%的返佣

三层人:分享二维码，发展三层人，购买成功，直接获得产品价值（ ）%的返佣

会员分销模式是一种品牌方需要负责商城搭建，一件代发，直接面对分销商招募、培训、服务的模式。

优势：选择这种模式的品牌方一般来说除了需要管理系统管理会员以外，还需要配备一个如小商城一样的分销平台，让会员可以最好地分享体验，让代理轻松去分发商品信息、链接，同时完备的分佣机制等。

微商复合模式管理系统的主要功能介绍

(1)订单管理：告别错单、漏单、拖单移动订货全程跟踪

(2)下单管理：通过在线下单更新物流信息，在线咨询，告别传统电话qq下单，没有保障

(3)客户管理：微信下单系统客户按等级、区域进行管理业务员负责自己的客户

(4)库存管理：商品出入库清晰可见管理不再混乱

(5)财务管理：订单收付款，收支流水统计每日财务统计

(6)渠道营销：通过微信下单系统买赠/直降/打折给企业更多营销的可能性

(7)统计报表：系统数据沉淀形成可视化报表，让决策更具洞察力