

# 刷脸支付招代理竞争真实吗

产品名称	刷脸支付招代理竞争真实吗
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

50%返佣的诱惑，引得代理商纷纷趋之若鹜，选择加盟金额高的省级代理。“公司9月18日成立，1个月内通过各种招商渠道已经招收了十几名代理商，几乎都选择了加盟省级代理。”齐东提到。

层层返佣机制下，推广刷脸支付设备早已不是主要任务，疯狂招收下级代理，赚取加盟费成为了代理商的主要营收来源。

金字塔式的代理商结构，让处在顶层的代理商成了大赢家，而上层核心收入来源除了底层代理商的代理费，还有支付流水的抽成。

刷脸支付上层代理商员工向财经算了一笔账，支付宝与微信只收取0.2%的费率，代理商可以在0.2%-0.6%之间调整。目前，业内普遍收取费率为0.38%，也就是说商家的1万元流水，除去官方收取的费率20元，代理商可获利18元。

因此，这些代理重点去啃下交易量大的商户，流水大的商家，一般短期内就能回本，据财经了解，对于一些流水量大的商户，服务商或者代理商甚至可以免费送机器，小商户则可以从趋势和优惠力度下手谈。

这也是目前大多数代理商所采用的策略。

但为了招揽更多代理商，上层代理会进行让利。据财经获得的一份加盟方案显示，按照底层代理商的不同级别，上层代理商让利的费率也分为三个等级，1万流水分别让利10元、13元与15元，也就是说，1万流水上层代理获利空间在3元到8元不等。

尽管上层代理商已然让出大部分商家流水分润，但随着不断涌入的玩家，代理商面临的竞争持续加剧。

为了能够获取更多的代理，部分企业直接推出了低免费加盟的模式，代理商不需要缴纳加盟费，只需要推广设备就行，公司抽取一定的费率返点。

“不管官方补贴有多少，代理商都要先掏钱买设备，而且补贴短都要五个月后才能全部拿到，这笔钱不是谁都能垫得起。”余浩说。

万亿市场、下一代支付风口、再不上车就晚了……在各种加盟宣传口号下，狂欢的并不是巨头，而是众多的代理商。

地推的冰与火

不论代理端如何疯狂，刷脸支付的市场终还是要靠地推来完成。

早早进场的钟云，在上海地区线下地推相对顺利，也招了一些下级代理，随着刷脸支付越来越热，两个月的时间里，钟云一口气签下了20多个大商户，公司则已经将刷脸支付设备铺设到了300多个大型商超、零售等卖场中。

如今跑商户，装机器，对接后台，处理各种设备故障问题，这一连串的动作钟云每天都要娴熟的做上几十次，这也是他目前主要的工作。

在这波浪潮中，吃到了一些红利，“相较于之前推广POS机，现在每个月的收入大概翻一倍左右。”钟云说。

图由受访者提供

随着越来越多的代理商和地推进场，竞争越来越激烈，来自云南临沧的王铮在今年8月选择进入刷脸行业，之前做小程序代理的王铮，在看到县城一家超市门店已经开始使用刷脸支付之时，敏锐的觉得：这是一个可以推广的新鲜事物。

在交了近万元的加盟费后，王铮成为杭州某刷脸支付的二级代理，由于云南当地微信支付的接受度更为广泛，王铮开始主力推广微信的“青蛙”。

“当时觉得，如果接受度高，很快就能回本。”王铮告诉锌财经，它更为看重的，是刷脸支付后期的流量，以及在一个存量地区，占据了先发优势，就可以具备主动权。

根据目前的推广情况，王铮也坦言：“其实比较难推得动”。他告诉锌财经，商家忧虑的点，一方面是刷脸机器价格问题，另一方面是收款资金安全问题。

与此同时，热了几个月的行业，已经有人迅速退出。

陈天在三个月的扫街之后，终并没有推出一台机器。“本来觉得可以赚一下快钱，但连本金都没回来”。陈天告诉锌财经。