

做刷脸支付系统贴牌的线下推广方案

| | |
|------|-------------------|
| 产品名称 | 做刷脸支付系统贴牌的线下推广方案 |
| 公司名称 | 马鞍山市鼎友鸣网络科技有限公司 |
| 价格 | 1.00/个 |
| 规格参数 | 1:1 1:1 1:1 |
| 公司地址 | 马鞍山市花山区花雨路99号 |
| 联系电话 | 17056311805 |

产品详情

为什么要做刷脸支付？

- 一、巨大的交易流水带来广阔的市场
- 二、安全快捷，减少商家人力成本，提高顾客体验感受
- 三、支付完成即推荐成为会员带动客户回流

如何将刷脸设备推广给线下实体商户？

首先，想要将刷脸设备推广给线下实体商户，你必须成为支付宝及微信服务商或者其他代理，才有资格推广设备给实体商家。

那么问题来了，如何成为服务商和代理呢？

成为服务商及代理能享受哪些政策？刷脸支付怎样推广？方案如何？大家是不是也有这个需求。做刷脸支付推广代理加盟项目，拿分润拿奖励拿补贴，要想拿得多，那就要多铺商户，多累积商户资源。

接下来小编给大家分享一下推广的具体方案：

四大方案

这就涉及一个核心问题：刷脸支付设备如何推广给线下商户？我们依特尔信息科技有限公司作为刷脸支付服务商，移动支付行业解决方案提供商。针对刷脸支付设备的推广问题，我总结了一套刷脸支付推广方案，供大家参考：

推广方案一：

刷脸支付设备免费铺设：对于流水相对大的门店(例如连锁超市、连锁酒店、商场、娱乐场所)，核算好成本垫一部分资金，和老板签订长期合约，在一定时期内，流水考核，考核不达标，即收回设备，转移市场。

推广方案二：

刷脸支付设备押金铺设：特定行业中的中小客户(例如小型超市、奶茶店、手机店、药店、服装店等等)，这种店铺先交押金，流水达标返还押金。

推广方案三：

刷脸支付设备免费铺设+公关：流水巨大的门店(例如一二线城市的中心地段的商场、百货市场、酒吧、KTV、奢侈品店，私立医院、区域中的龙头企业或大型连锁)，完全可以免费铺设，当然这块肥肉也不是好拿的，必须进行攻关，如果拿下这块市场，真的可以躺赚。针对一些公立医院、学校等政府机构，官方是0费率铺设，由公司进行补贴。

推广方案四：

刷脸支付设备直接销售：针对小微客户，流水不大但是想安装刷脸机器吸引客户，以现金销售的模式，由蚂蚁金服补贴用户收益。

上述这四种刷脸支付推广方案是目前市场最常用也是较为有效的地推方式。

针对具体的行业商户，当然在刷脸支付推广中会有一些针对性调整，公司都会定期做一些行业交流，一起探讨刷脸支付市场。当然不同行业，不同商户，采用的刷脸支付推广策略当然也会有所不同。