

品牌女装折扣批发厂家 泰安品牌女装折扣批发 华丽宫品类齐全

产品名称	品牌女装折扣批发厂家 泰安品牌女装折扣批发 华丽宫品类齐全
公司名称	广州华丽宫服饰有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市白云区石井镇银马男装城B3栋4楼
联系电话	13826637649

产品详情

广州华丽宫服饰有限公司专业从事品牌折扣女装、库存服装尾货、品牌服装尾货批发！兼容汇聚了众多相同层次的服装品牌，涵盖春、夏、秋、冬应时应季女装，欧美、日韩、时尚、淑女、休闲、个性等不同风格的产品应有尽有，在这里你可以了解到：品牌折扣女装走份、品牌折扣走份、品牌女装折扣走份、品牌尾货走份、女装尾货走份、品牌批发走份等。我们的产品按原品牌吊牌价格的0.5-1折的折扣，低于生产成本供货，高性价比高，是品牌折扣店货源、欢迎光临公司看货！我们所有的品牌均大商场专柜品牌或原厂库存货品，保证是原品牌一手货源。

开品牌女装折扣店怎样选择适合的品牌服装？

一，品牌女装折扣店首要咱们要了解这个品牌女装折扣行业投资项目在近几年内的服装市场需求量和接受程度是啥样的。如果品牌服装在当地的服装市场上需求量有明显增加，即是说明现在的品牌女装折扣行业仍应处于生长期间，也就是说很有开展远景。

二，品牌女装折扣店一定要了解目标顾客群体的消费情况。所以有必要要了解该品牌服装商品的目标顾客群体在所预定开店区域内，约占总人数的百分比。目标顾客群体有必须占人员比例多少才有利，有必要视品牌女装折扣店类型、购买形态等要素而定。

三，品牌女装折扣店在选择品牌风格时，一定要对服装市场进行细致的了解和调查，应该选择适合店铺所在地区消费者所需求的品牌风格，尽量避免和当地的品牌专柜有所冲突，想要做品牌服装折扣店的创业者在挑选服装品牌风格的时分一定要擦亮眼睛，选好适合店铺品牌。

广州华丽宫服饰有限公司专业从事品牌折扣女装、库存服装尾货、品牌服装尾货批发！兼容汇聚了众多相同层次的服装品牌，涵盖春、夏、秋、冬应时应季女装，欧美、日韩、时尚、淑女、休闲、个性等不同风格的产品应有尽有，在这里你可以了解到：品牌折扣女装走份、品牌折扣走份、品牌女装折扣走份、品牌尾货走份、女装尾货走份、品牌批发走份等。我们的产品按原品牌吊牌价格的0.5-1折的折扣，低于生产成本供货，高性价比高，是品牌折扣店货源、欢迎光临公司看货！我们所有的品牌均大商场专柜品牌或原厂库存货品，保证是原品牌一手货源。

新手自己开服装店如何批发拿货？

可以到当地的批发市场去进货，也可以或者临近的服装城去进货，也可以网上进货。但是每一个进货渠道都有弊端，也可以去当地的批发市场可以节省时间，不过容易出现同款；远一点的就要坐车去拿货选货，成本就会增加；在网上拿货也存在一定的风险，因为看不到实物，不知道产品的质量怎么样。对于新手，我建议还是到当地的批发市场，慢慢开始做，一开始可以先拿一些款觉得好卖的话然后在进货去卖，这样就可以减少压货。就不会有库存货。

一、第1次去批发市场进货的时候，一定不要急着拿货，应先到市场上逛一逛，了解一些各个批发商的价格，比较一下，品牌女装折扣批发厂家，哪家的品牌折扣尾货物美价廉。有时候，这样逛一逛，得到的信息会有很多，不仅是服装的价格，还有市场的趋势、市场需求等。这样一来，不仅能拿到便宜的好服装，还有机会拿到爆款的服装。

二、由于资金总是有限的，只有把资金集中投入到有限的种类中，你才可能单个产物进货量需求大大，才气要求服装批发商给予更低的价格。单个商品种类的数量可以细分为陈列数量、库存数量和周转数量。

三、不要总在一个批发商拿货。

四、一定不要对服装批发商提出产物欠好卖能不能换成好卖的商品这类问题，若是你这样问，会被服装批发商认为你以前没有做过生意的。

广州华丽宫服饰有限公司专业从事品牌折扣女装、库存服装尾货、品牌服装尾货批发！兼容汇聚了众多相同层次的服装品牌，涵盖春、夏、秋、冬应时应季女装，欧美、日韩、时尚、淑女、休闲、个性等不同风格的产品应有尽有，在这里你可以了解到：品牌折扣女装走份、品牌折扣走份、品牌女装折扣走份、品牌尾货走份、女装尾货走份、品牌批发走份等。我们的产品按原品牌吊牌价格的0.5-1折的折扣，一线品牌女装折扣批发，低于生产成本供货，高性价比高，是品牌折扣店货源、欢迎光临公司看货！我们所有的品牌均大商场专柜品牌或原厂库存货品，保证是原品牌一手货源。

品牌女装批发新手如何获得商家喜欢？

1、跑量高手

这个不用说，大家都知道，走量很大的大买家跑到哪里都受欢迎。下面的话，即使是说说而已，批发商也爱听，泰安品牌女装折扣批发，“我全包了”“我要多少多少”“这批直接拉到我车上”……

2、拿货从来不调换者

大部分批发商都很忙，非常希望出去的货不要再返回来麻烦自己处理。能够有渠道自己处理的买家非常受欢迎，因为省事。告诉你一个好办法，即使万一要换，也要在补其他货的时候同时进行，那样，反正要做生意，给你换换也就不算是个麻烦了。如果只调不补，以为把不好卖的换成好卖的，可能也能成功换得了那么几次，那你永远不会让批发商喜欢你!更不会让他们喜欢和你多打交道!

3、补货永远很多

这点说得很有点贪婪，但确实是所有批发商所希望看到的。

4、永远让帐面上多钱

这个是心理作用，对批发商没啥好处，对买家比较容易操作。买家每次多余一点小零头，品牌女装折扣批发工厂，就大方的让他们记住，下次一块算，批发商们永远以为你不久就会再来补。更不要赊欠批发商的钱，否则下次补货，他们首先不考虑发货的就是你!

5、和你的上游交朋友

任何一个生意人都喜欢诚信和好说话朋友的合作伙伴，所以不要因为一件衣服不给你换或者一点小利益就跟别人翻脸。好的人缘绝对能给你带来更多的利益!

品牌女装折扣批发厂家-泰安品牌女装折扣批发-华丽宫品类齐全由广州华丽宫服饰有限公司提供。行路致远，砥砺前行。广州华丽宫服饰有限公司（hualigongzhekou.1688.com）致力成为与您共赢、共生、共同前行的战略伙伴，更矢志成为库存服饰较具影响力的企业，与您一起飞跃，共同成功!