

# 刷脸支付怎么做

产品名称	刷脸支付怎么做
公司名称	广州市恒宝科技文化传媒有限公司
价格	1499.00/1
规格参数	
公司地址	广州市白云区云城西路888号3505房
联系电话	18529268350

## 产品详情

个人创业者一般会从以下几个方面来分析是否可行：

1.项目是否可行：分析刷脸支付这个行业的未来趋势以及个人盈利为导向的可行性。

总体而言刷脸支付行业应该是未来几年的趋势，支付宝和微信两大巨头大肆布局刷脸支付，推广的力度不可谓不大，包括刷脸减免活动、补贴设备、开放接口对接第三方服务商等。在支付的新赛道上，解放手机终端，一切重新开始。

2.市场环境因素：当地市场的接受程度、推广难度、竞争对手、二维码市场壁垒。

以本地市场为例，推广难度事实上不小，原因：1.二维码市场成熟，普及度高，不占空间；2.刷脸设备成本过高，商家不愿意前期付出；3.刷脸支付公司多，良莠不齐，后期容易形成恶性竞争；

虽然推广难度不小，但证明市场环境属于萌芽期，成长空间很大。刷脸支付带来的会员管理、以及后期广告营销的作用后期会起到不俗的效果。

3.方向选择：组团队开发招商还是代理某公司进行市场推广。

个人创业一般只有2种方向：

3.1.组建团队进行技术开发或者购买成熟的配套技术整合，然后进行招商推广。（这种一般需要有行业经验和大量资金投入，绝大部分不适合）

3.2.代理某个公司，推广市场。（公司太多，良莠不齐，需要分辨优劣选个靠谱适合自己的最重要，投资风险自己把控，做支付都知道要拿分润，那必须要设备落地，所以一定要找个真正铺设市场的公司为好）

4.自身因素：资金、技术、经验、心态。

4.1.资金因素非常重要，如果按组建团队自我开发软件来做，个人估计前期至少50万起，包含：办公场地、人员成本、设备成本、技术成本等，搭建好团队还需要进行招商以及后期运营；如果按照代理方式做，3-15万不等，包含代理加盟费、设备铺设费（商家押金或免费铺设）、人员成本等，不仅要考虑前期投入成本，还需要考虑沉默成本，以及后期投入成本，再进行投入产出比分析。

4.2.技术和经验就不多做介绍，主要看个人决策如何进行市场招商以及推广了，有相关经验的或者有现成商户资源的肯定优势更加明显。

4.3.摆正心态，市场不确定性太多，走错方向、遇到困难都会让人误以为事不可为。做每件事情请一定要做好足够的心理准备，用强大的内心解决遇到的困难。放弃往往只需要1秒钟，坚持需要坚定的信心。每个行业都会出现一批优秀的人，你会是其中一个吗？

一个新型的刷脸支付方式来了，你会选择这样一个创业项目吗？欢迎留言与小编交流。