

陕西西安到美国空运专线FBA物流

产品名称	陕西西安到美国空运专线FBA物流
公司名称	广州涵文国际货运代理有限公司
价格	33.00/KG
规格参数	服饰箱包:0.6*0.6*0.6M 生活用品:0.3*0.3*0.3M
公司地址	广州市越秀区侨光西路13号十七楼07、08房（仅限办公）
联系电话	18520223827 18520223827

产品详情

深圳佳友国际货运代理有限公司是经商务部批准成立的一级货代企业，具有中国民用航空国际运输业务许可销售代理人资格。主要承办FBA物流、国际空运、国际海运、陆运进出口货物的国际运输代理，以及代理报关、报检、报验、仓储、保险、及粤港澳汽车运输在内的一体化运输及其延伸服务。

空运优势路线

西安——美国各大机场——清关——交税——派送到FBA仓

郑州——美国各大机场——清关——交税——派送到FBA仓

成都——美国各大机场——清关——交税——派送到FBA仓

上海——美国各大机场——清关——交税——派送到FBA仓

南京——美国各大机场——清关——交税——派送到FBA仓

福州——美国各大机场——清关——交税——派送到FBA仓

香港——美国各大机场——清关——交税——派送到FBA仓

厦门——美国各大机场——清关——交税——派送到FBA仓

退出“世界最大自贸区”，印度到底为哪般？

面对加入“世界最大自贸区”的诱惑，莫迪还是后退了。

印度总理不好当。管理着“全世界最大的民主国家”，莫迪前有反对党的猛烈攻击，后有来自农业、制造业等多个行业组织的上书反对。

尽管加入RCEP谈判后的16国自贸区，会给未来印度的经济一个强有力的刺激，但如果现在不遵从“民意”，支持率就会往下掉——支持率那是不得不考虑的。

印度退出谈判后，其余15国表示仍将在明年签署RCEP协议，届时一个涵盖全球人口近30%的超大型自贸区将诞生。

也许，那时的印度会再次陷入犹豫？

协议

这几十年，国际性自贸区在世界很多地方落地实践，不少临近的国家会签订自由贸易协定（FTA）来推进区域经济一体化，比如北美自由贸易区、东盟自由贸易区，还有那个似乎夭折的TPP。

正在推进的这个全称为“区域全面经济伙伴协定”的RCEP协议道理相同，就是准备建立一个关税较低、开放程度较高的跨境自贸区。在区域内，各国之间的货物、服务和投资流通将更加便利。

原计划的区域包括“10+6”，即东盟十国（文莱、柬埔寨、印度尼西亚、老挝、马来西亚、缅甸、菲律宾、新加坡、泰国、越南），加上中国、日本、韩国、澳大利亚、新西兰、印度。总计人口占世界总人口约一半，GDP占全球年生产总值的三分之一。

RCEP谈判相当不容易，耗时7年，谈判地点不断在不同国家转换。除日常谈判工作组外，先后举行3次国家领导人级会议、19次部长级会议、28轮正式谈判。

新的消息是，协议全部20个章节的文本谈判成功结束，法律文本审核工作启动，有望在2020年签署协定。而就在这黎明前的最后一刻，印度竟然退出了。

莫迪宣布退出的公开理由有点“神叨”，又颇具诗意。他是这么说的——

“当我根据印度人民的利益来评估RCEP时，我没有得到一个积极的答案。因此，无论是圣雄甘地的护身符，还是我的良心，都不允许我加入RCEP。”

这话怎么理解？

担忧

印度不想加入RCEP，最直接的原因是担心对国内各行业的冲击。

印度媒体报道，莫迪曾在国内解释说，RCEP会导致印度“农民、贸易商、专业人士、产业、工人及消费者”的利益受损。比如，印度农民担心，来自澳大利亚和新西兰的乳制品将带来冲击；印度工厂主担心，来自中国的廉价工业品将“淹没”印度市场。

事实真会如此吗？岛叔为此采访了两位长久关注RCEP谈判进程的专家。

商务部研究院美洲与大洋洲研究所副所长周密说：一方面，这种担忧是正常的。这实际上是本能的一种对外部冲击的害怕，当印度没看到开放带来的利益高于损失的情况下，就会觉得开放的风险大，毕竟RCEP的规模比印度以前签的自贸协议都要大很多。

但另一方面，这种担忧又是被放大的。周密说，受到影响的应该说是某些特定领域的产品，不是全部的产品。比如从农业角度讲，印度的农产品不会过多从国外进口，从财务承担能力上也不允许；像新西兰的乳业，本身新西兰自己的供应量也没那么充沛，也不可能大规模地出口到印度。

而制造业呢，除非是关税削减幅度过大，否则在短期内也不一定会造成多大的冲击；服务业也是一样，并不是说所有的企业都愿意到印度去发展服务业，但印度就是会有这种担心，因为他觉得国内的制造业、服务业没有足够的竞争力。

复旦大学国际问题研究院副教授贺平这么说：莫迪此番话更多的是政策辞令，因为他几乎把所有经济领域都包括了，换句话说，“没有一项利益合于印度”。

贺平指出，具体的冲击还是要根据最终的协议文本来判断。农产品、制造业会受到更大的市场开放压力，但在印度占有一定优势的领域（比如IT产业、服务业的自然人流动等），其他国家的开放水平还难以达到印度所期待的高度。

实际上，对于印度的担心，谈判中的其他国家也表示理解，大家还提出了一个解决方案。在11月6日的一场发布会上，中国商务部副部长兼国际贸易谈判副代表王受文对此有如下表述。

“自贸协定里有一些专门的区域保障措施，这个保障措施规定，进口国把关税降低后，若进口增长的很多，对国内产业有一些损害，则可以把关税恢复到原来的最惠国待遇的水平。所以区域保障措施实际上是一种安全阀，能解决对国内产业冲击的担心。”

听起来是不错的解决方法，但印度最后还是还是没有接受，因为现实的压力让本届政府难以等到“对国内产业有一些损害”的时候。

现实的压力是，过去3年来印度的贸易逆差持续扩大。从统计数据来看，在2019财年，印度与RCEP国家中的11个国家出现贸易逆差，逆差达到1050亿美元，其中仅中国就占520亿美元。

按照最简单的逻辑，当前情况下印度的出口能力拼不过其余RCEP国家，一旦关税和非关税壁垒降低，印度的贸易逆差岂不是会更大？

于是，很多印度人觉得加入RCEP对印度的损失比受益更大，那还是不要加入RCEP了。

信心

谈了7年，此刻退出，可以说是相当可惜。那印度如此犹豫的根源在哪里？

商务部的周密在接受岛叔采访时这么说：印度这些担忧还是基于对自身产业基础的不自信。按照经济学理论来讲，竞争虽会产生一些负面的影响，对于部分人可能造成损害，但它也会促进资源的有效利用、会提高效率。

周密认为，印度现在传递出的这种态度，没有所谓对错，毕竟每个国家基于产业情况、基于本国文化，它所考虑的视角是不一样的。但一个基本的道理是，产业永远是保护不够的，弱势产业也不大容易通过保护就变成强势产业。

复旦大学的贺平说，印度在谈判中提出的保护本国产业的诉求有一定合理性。印度在贸易领域的保护性倾向有其历史文化根源，主要来自三个方面：反抗英国殖民统治的斗争经历、抵制外国产品的甘地主义、尼赫鲁的费边社会主义经济发展理念。

我们知道，历史文化对当代印度的影响是根深蒂固、难以摆脱的，其中最有代表性的就是印度延续3000年的“种姓”制度。

尽管莫迪是一个十分强势的总理，曾经作出“废钞令”这种震惊世人的举动，但有时候他也不得不屈服于国内保守力量，尤其在印度当前的社会结构和政治体制下。

印度社会存在各种利益集团，政党政治与有些固化的利益格局叠加在一起，对国家的决策形成极强的牵制力，往往使国家领导层在重大决策面对难以决断。

并且，与五年前情况不同，近两年印度的经济增长持续下滑，莫迪在第二任总理任期压力很大，反对党又利用RCEP发动攻击，执政党存在民调的压力，莫迪只能审慎行事。

那么未来，印度是否可能重回RCEP呢？岛叔采访的两位专家都表示，这种可能性当然是存在的。

毕竟，官方自己都说，印度是个不可思议的国家。