

西安起重机出租陈高举 同行压低价格导致车主入不敷出

产品名称	西安起重机出租陈高举 同行压低价格导致车主入不敷出
公司名称	陕西高举吊装有限公司
价格	800.00/台班
规格参数	
公司地址	西安市浐灞生态区灞桥镇灞桥街道水岸东城小区 安置楼18号楼2单元604室
联系电话	13389257695

产品详情

起重机行业一直流传的一句话“谁先涨价谁先死，谁不涨价谁等死”这个句话在陕西高举吊装有限公司陈高举耳朵了不知道听了多少遍，涨价客户说你家太贵，找别的家去了;不涨价吧，油费、停车费、工人工资年年都在上涨，面对涨与不涨，起重机车主往往进退两难。

有些不懂起重机的客户认为吊装作业很简单，就是拉个缆绳，绑在吊装物上，从这个地方吊装到另一个地方，看似很简单，当你知道起重机司机背后要经历学习，培训、实操、实践这4个步骤，考核合格后才能持证上岗，一份耕耘一份收获，背后付出肯定是需要工资回报的，这个无容置疑。

根据起重机行业网站统计，今年新购起重机销量暴涨，二手起重机也在增长，起重机越来越多，市场需求是有限的，那么有些车主为了抢占市场，往往会降低出租台班费，市场行情不好，成本居高不下，台班费却不敢上涨，这就造成有些起重机车主为了揽活，故意压低价格，涨价者更是望而却步，这样下来都不敢涨价了?

这样看来，起重机价格不涨主要原因在于市场竞争和价格战，整个起重机市场需求量饱和，没有那么多活要接，起重机车主又要养活公司员工，机器也要维护保养，这时候有些车主为了“保命”只能低价接活，这就造成恶性竞争，中国工程机械行业的竞争既成就了工程机械行业的10年辉煌，而与恶性竞争相伴的也有同行故意压低价格，同质化的产品服务相互低价拼杀，起重机经销商0元购买起重机的广告诱惑，又使得起重机犹如雨后春笋的增加，结果就会导致所有车主“被平均”，大家分的钱自然会变少，谁也吃不饱饭，利润下滑成普遍现象。

起重机车主为了有活干旱涝保收，便会接一些低价活，有些车主会托关系送礼给客户，客户觉得自己地位越来越高，对价格降低的渴望也越来越严重，这样恶性竞争的背后是起重机市场的价格下降，导致车主入不敷出，收款时才发现自己的成本根本不够，有时候遇到拖欠工程款，车主问施工方要工程款，工人们问车主要工资，形成三角债，造成行业信誉下降，谁都不信任谁。

有些客户不懂起重机车主背后付出，只看表面做活，客户讨价还价，客户之后对比价格，却忽视的一些细节问题，有些车主憋不住只能低价卖，这就破坏了市场规则。

陕西高举吊装有限公司陈高举认为，就目前市场来看，起重机出租行业恶习难除，单单靠涨价不可能重塑当前的散乱差的局面，只有规范市场，价格有底线，起重机行业抱团取暖，提升品质，这样才能使起重机行业良性发展。