

## 双层炭火蛙锅 晨驰餐饮 炭火蛙锅

|      |                  |
|------|------------------|
| 产品名称 | 双层炭火蛙锅 晨驰餐饮 炭火蛙锅 |
| 公司名称 | 天门市晨驰餐饮管理有限公司    |
| 价格   | 面议               |
| 规格参数 |                  |
| 公司地址 | 钟惺大道世纪大厦5号       |
| 联系电话 | 18972939999      |

### 产品详情

炭火蛙锅，炭火牛蛙大品牌，加盟优惠政策，利润回报，市场分析，加盟总部评估!炭火蛙锅，强大的运营团队!独特经营模式，炭火蛙锅加盟 小本创业，2019创业商机!实操教学.灵活经营!总部帮扶，快速立店，免大厨，操作简单，省心省力!欢迎新老客户来电咨询！

唤醒流失顾客必须了解的现状 据不完全统计：

每100个满意的顾客，会带来25个新顾客；而每收到一个顾客投诉，就意味着，还有20名有同感的顾客。

获得一个新顾客的成本，是保持一个满意顾客成本的5倍。

争取一个新顾客，比维护一个老顾客要多6-10倍的工作量。 顾客水平提高2成，营业额将提升40%。

市场调查显示：一个餐厅平均每年有10%-30%顾客在流失。

然而，很多餐厅目前还面临着诸多尴尬的问题：

没有顾客联系方式、不知道常客是谁、不知道流失的顾客是谁。

生意不好时，想做营销，不知道该对谁做。

因为不知道老客流失，双层炭火蛙锅，对销售收入和利润带来的直接影响。

完全不为正在流失的顾客感到担忧，反而拼命招揽新顾客。

炭火蛙锅，炭火牛蛙大品牌，加盟优惠政策，利润回报，市场分析，炭火蛙锅，加盟总部评估!炭火蛙锅，强大的运营团队!独特经营模式，炭火蛙锅加盟 小本创业，2019创业商机!实操教学.灵活经营!总部帮扶，快速立店，免大厨，操作简单，省心省力!欢迎新老客户来电咨询！

组合搭配 要利用每个时机去推销。很多服务员在顾客看菜单的过程中，总是一言不发，这种做法是极为不明智的，点菜员要抓住这个时机展开推销，积极与顾客沟通，主动向顾客提出各种建议，使顾客对菜单上的内容发生兴趣。除了在点餐的过程中要利用好推销的时机，还要抓住餐中和餐后的时机进行推销，从而促进餐馆营业额的提升。 比如这么问：先生你现在点的都是小炒类，需要一个汤，搭配起来会好一点，现在XXX汤，网红炭火蛙锅加盟费用，味道比较不错（高利润的菜品）

炭火蛙锅，炭火牛蛙大品牌，加盟优惠政策，利润回报，市场分析，加盟总部评估!炭火蛙锅，强大的运营团队!独特经营模式，炭火蛙锅加盟 小本创业，2019创业商机!实操教学.灵活经营!总部帮扶，快速立店，免大厨，操作简单，省心省力!欢迎新老客户来电咨询!

好多餐饮加盟店经营者都是在经营的过程中遇到了阻碍终走向破产，餐饮加盟店经营过程中常见的错误经营方法有哪些呢? 1、轻视餐饮加盟店的经营管理。不懂经营定位，盲目开业，意外事故屡出。因经营不善，频繁更换经营者或主厨，造成高投入低产品。 2、经营场所不适宜于开餐馆。如因营业对外界的影响，遭遇多方面投诉，而无法正常经营;或交通不便，不具备吸引客人的条件等。

双层炭火蛙锅-晨驰餐饮(在线咨询)-炭火蛙锅由天门市晨驰餐饮管理有限公司提供。天门市晨驰餐饮管理有限公司(www.ccwhh.com)在食品饮料项目合作这一领域倾注了无限的热忱和热情，晨驰餐饮一直以客户为中心、为客户创造价值的理念、以品质、服务来赢得市场，衷心希望能与社会各界合作，共创成功，共创辉煌。相关业务欢迎垂询，联系人：陈经理。