

品牌女装折扣批发市场 华丽宫发货速度快

| | |
|------|---------------------|
| 产品名称 | 品牌女装折扣批发市场 华丽宫发货速度快 |
| 公司名称 | 广州华丽宫服饰有限公司 |
| 价格 | 面议 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广州市白云区石井镇银马男装城B3栋4楼 |
| 联系电话 | 13826637649 |

产品详情

广州华丽宫服饰有限公司专业从事品牌女装，始终坚持中高端路线，集合了香港、台湾、上海、广州、北京、深圳、广州、武汉等地一二线品牌、定位国内外知名的一二线品牌女装，兼容汇聚了众多相同层次的服装品牌，在这里你可以了解到：女装批发走份、品牌折扣女装批发、品牌折扣批发、品牌女装折扣批发、品牌尾货批发等，高性价比高，想你所想，急你所需，是品牌折扣店货源、品牌尾货货源的进货渠道。欢迎光临公司看货！我们所有的品牌均大商场专柜品牌或原厂库存货品，优质品牌女装折扣批发，保证是原品牌一手货源。

新手选择品牌折扣批发商是应该注重什么？

1、首先当然要看产品了，我们的目的就是产品，如果质量、价格、手感不能达到预期价格的话，那么就果断换一家。

2、看他的陈列：因为作为新手的你们一开始对于陈列搭配以及别的一些营销活动还是不怎么懂，你们在拿货的时候总会聊到这些事情的。要是他们跟聊陈列的重要性而他们家的陈列都不怎么样的话，就不要相信他。而且小编也知道很多公司都会给你出谋划策，告诉你该怎么怎么做，而且你们也会比较喜欢这样的内容输出。他们应该都只是给你们一些大的方向或者说给你灌输一种怎么样的思维。不要听到干货就立即拍板定他们家了，你还是要多逛一下，对比一下哪家给出的内容会更适合你，还能趁机多学一点哦！

3、看细节：要是你觉得两家公司都不错的时候一定要看细节，细节才是真正会暴露问题的点。要是一家公司的细节没有做好就说明他们只是流于表面，那你就怀疑他们的诚信度了。一家公司的展厅看着就不干净，连展架都不擦的话，那么他们说他们家的生意有多好，有很多人都选择了他们家，很大程度上都是在吹水。

广州华丽宫服饰有限公司专业从事品牌折扣女装、库存服装尾货、品牌服装尾货批发！兼容汇聚了众多相同层次的服装品牌，涵盖春、夏、秋、冬应时应季女装，欧美、日韩、时尚、淑女、休闲、个性等不同风格的产品应有尽有，在这里你可以了解到：品牌折扣女装走份、品牌折扣走份、品牌女装折扣走份、品牌尾货走份、女装尾货走份、品牌批发走份等。我们的产品按原品牌吊牌价格的0.5-1折的折扣，低于生产成本供货，品牌女装折扣批发哪家好，性价比高，是品牌折扣店货源、欢迎光临公司看货！我们所有的品牌均大商场专柜品牌或原厂库存货品，保证是原品牌一手货源。

品牌尾货批发的流程是怎样的？

(1) 可以选择银行转账，微信，支付宝等多种方式付款，鄂尔多斯品牌女装折扣批发，享有优质的售后服务，转账付款后不要忘记与对应的销售经理核对货款金额，收货地址等信息。

(2) 一个品牌里面有两个以上的吊牌及商标是怎么回事？厂家出货的时候是一个工厂经营几个品牌，每个牌子都按原有的品类结构分好的，品牌女装折扣批发市场，厂家是不允许我们挑款挑码挑品牌的，所以分份的时候只能按同一工厂出货的一起分份，这样就有了一份货可能会有几种吊牌商标。但是这都是同一个厂家的货，可能厂家本身就有几个牌子，也有帮其他品牌加工的。大家网上搜索一下就知道了，但是品质都是一样的。

(3) 是不是全部都是网页或者朋友圈相册图片上的款式？网页或者朋友圈的款式和实拍图基本都是跟实物一致的，除了极少部分单款量太小的款式没有拍相册外，货品确保都是图片款。但是画册图仅供参考，该品牌的风格及大概款式，大家可以到专柜，官网，天猫等渠道去了解。

广州华丽宫服饰有限公司专业从事品牌折扣女装、库存服装尾货、品牌服装尾货批发！兼容汇聚了众多相同层次的服装品牌，涵盖春、夏、秋、冬应时应季女装，欧美、日韩、时尚、淑女、休闲、个性等不同风格的产品应有尽有，在这里你可以了解到：品牌折扣女装走份、品牌折扣走份、品牌女装折扣走份、品牌尾货走份、女装尾货走份、品牌批发走份等。我们的产品按原品牌吊牌价格的0.5-1折的折扣，低于生产成本供货，性价比高，是品牌折扣店货源、欢迎光临公司看货！我们所有的品牌均大商场专柜品牌或原厂库存货品，保证是原品牌一手货源。

尾货批发出现的问题及解决方法：

1、款式少：买东西的时候，转了一大圈，自己想要的款式还是没有，哪怕有成千上万的款式也嫌不够，也许是东西太多挑花眼了，也可以说我喜欢的款式怎么那么少，如果是自己买的话倒无所谓，但如果做为批发来讲，是相当可怕的。最忌讳的是刚上一家店或是一家网站，就问有没有新款，对新的顾客来说，所有的款都是新款。

解决方法：不能以自己的眼光去挑选，除非你非常有经验。如果顾客与你的眼光略有不同，便会让你失去这个顾客。批发是为了销售，不管自己喜不喜欢，好卖就行，至于甚么好卖可以咨询批发商，或是有经验的人。

2、折扣低：所有看了价格的人都会想能打个折便宜点，但价格只是一个纯数字的游戏，怎么说？同样一

款衣服我想卖20，我开价100打1折，和开价22打9折，一看就知道羊毛依然出在羊身上，这种带有欺骗性的方式往往误导了很多消费者，虽然这是一种营销策略，但对于顾客而言的确是上当受骗了，当人们追求更低折扣时，时常是把自己给套进去了，批发更是如此。

解决方法：折扣可以说都是虚的，其中折扣越大水份就越大，所以我们要看的和比较的是最后的实际价格，及性价比的高低，不要被原价和低折扣所蒙蔽，往往这样的结果同时导致服务和质量缩水。

品牌女装折扣批发市场-华丽宫发货速度快由广州华丽宫服饰有限公司提供。广州华丽宫服饰有限公司（hualigongzhekou.1688.com）为客户提供“品牌女装折扣，品牌女装批发，品牌女装尾货，女装折扣批发”等业务，公司拥有“华丽宫”等品牌。专注于库存服饰等行业，在广东广州有较高知名度。欢迎来电垂询，联系人：何小姐。