

一文详解：一个新的千亿教育市场已经产生，谁将先成独角兽

产品名称	一文详解：一个新的千亿教育市场已经产生，谁将先成独角兽
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	12800.00/套
规格参数	SAAS账号:12800元 源码+定制:面议
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

一个新的千亿教育市场已经产生，谁将先成独角兽？

如果说有什么长盛不衰的行业，一定是来自于人们的刚需，比如衣食住行，不管商业环境怎么变迁，始终有这些行业的一席之地；如果说有什么即将到来的机遇，那可能来自于人们消费升级产生的刚需。

根据马斯洛需求层次理论，人们在温饱被满足之后，会追求更高层次的需求满足。现在，随着人们生活水平的提高，也产生了衣食住行以外的刚需。但要形成千亿级的市场，这个刚需还要满足 3 个条件：

1、普遍性：大部分人都有这个需求待满足；

2、持续性：在一段较长的时间内都是重要需求；

3、可消费性：消费者愿意为满足需求而付费。

这样看来，教育培训行业规模可以达到9000亿元就不奇怪了。人们生活水平提高，面对加剧的社会竞争，寻求自我超越，对高质教育的需求越来越迫切，并且有能力为之买单。

与其他行业一样，教育培训也面临着形式的升级和转变，为了突破原有的地域限制，区别于传统面对面教育形式的在线教育平台兴起。数据显示，2016年在线教育市场规模高达1853.4亿元，2018年中国在线教育市场规模有望突破3000亿元。

与此相对的是，在线教育平台同质化严重，缺乏根本竞争力，市场潜能不能被有效开发。微三云微云视系统立足在线教育痛点，全面增强平台营收能力。

1、教育 + 社交

社交平台发展，为各行各业带来了新的营销方式，比如微信，拥有10亿的超大流量，裂变传播。通过推广奖励鼓励用户在社交平台上分享优质的内容，也能利用课程赠送等增加社交互动的板块，让社交提高用户的粘性和消费欲望。

2、教育 + 体验

在线教育平台普遍以课程的形式呈现，还可以增加视频、直播、软文、电台等多种输出形式，全方位包围用户需求，扩展市场触达范围。除此之外，又让用户有了更丰富的体验，与其他在线教育平台形成差

异化竞争，避免同质化。

3、教育 + 变现

在输出教育资源的同时，平台也聚集了一定的“粉丝”。利用粉丝效应，挖掘用户价值，将用户资源二次变现，平台也可以与直播平台一样，外接电商商城，实现与电商的互相引流，既能增加平台和主播收入，又拓展了盈利渠道，保证充足的盈利能力。

微三云微云视系统还打造“平台 + S a a S”的运营模式，通过视频 + 直播 + 内容 + 社交多种形式的结合，建立一站式的在线教育平台。

微云视教育付费系统源码、知识付费系统源码，内容付费系统源码、电商直播系统现成系统、直播系统、内容付费系统源码或定制、免编程电商 A P P 平台制作、社交新零售商城开发、智慧新零售系统开发，找微三云！

东莞市商二信息科技有限公司旗下品牌微三云，创立于 2 0 1 4 年，是高新技术企业、双软认证企业，经历 5 年深耕，从 4 个人发展到如今 4 0 0 多人，年软件系统销售额超过 2 个亿，服务企业 3 0 万多家。

公司专业提供微信小程序定制开发、抖音小程序开发、A P P 定制开发，目前已打造出微信商城分销系统、移动社交分销 A P P、线下多门店收银系统、城市 O 2 O 系统、跨境电商系统、社交电商系统、社区团购系统、挂售卖货系统、拼团系统、区 / 块 / 链系统、内容付费直播系统等。

公司产品功能应用创新，覆盖新零售解决方案、生鲜电商解决方案、新美业解决方案、同城解决方案、商家联盟解决方案、会员共享跨界盈利解决方案、百货商超解决方案、农村电商解决方案、智慧养老解决方案、智慧城市解决方案、跨境购物解决方案、服饰鞋帽解决方案、智慧停车解决方案、智慧货柜解决方案、无人零售解决方案、抖音小程序私域流量解决方案，一物一码解决方案等。

我们的公司地址：广东省东莞市东莞生态园瑞和路 1 号松山湖高新技术创新园 B 栋 2 - 5 层（可以直接上 5 楼 5 0 1 市场部）

电话：1 3 9 - 2 9 2 6 - 6 3 2 1 麦总监（微信同号，加好友了解最新模式解决方案和系统优惠政策）

关注公众号“紫弘智慧”或搜索微信号（z i h o n g 3 3 3）关注，了解更详细资料