

# 刷脸支付的私有化部署是什么，有什么优势

|      |                     |
|------|---------------------|
| 产品名称 | 刷脸支付的私有化部署是什么，有什么优势 |
| 公司名称 | 马鞍山市鼎友鸣网络科技有限公司     |
| 价格   | 1.00/1              |
| 规格参数 | 1:1<br>1:1<br>1:1   |
| 公司地址 | 马鞍山市花山区花雨路99号       |
| 联系电话 | 17056311805         |

## 产品详情

### 刷脸支付的私有化部署是什么，有什么优势

新进的移动支付创业者，如果不太了解行业，可以简单地把刷脸支付认定为一种新的移动支付收款方式。和移动支付一样，它同样有一个完备的后台，为商家记录详细的收支明细，同时除了刷脸支付，常规的商家收款渠道，也离不开主流的扫码收款、移动APP收款等

当我们关注刷脸支付的时候，我们就必须讨论一下参与移动支付行业的两种模式：代理和私有化部署。对比移动支付代理的模式，私有化部署主要有以下优势：

1.资金投入的优势：几乎与做刷脸支付代理、加盟等同等的价格，而且只需一次投入（不包含每年的服务器费用），创业者能够完全拥有自己独立的移动支付系统，可以直接与官方对接刷脸支付机器，享受政策补贴。而做代理每年仍然需要交纳高昂的代理费用，长期一算，综合下来远不划算；

2.企业独立发展品牌的优势：创业者或企业能够完完全全拥有自己的刷脸支付品牌，自己做服务商，直接与微信支付、支付宝官方对接，而且有能力可以直接与大型连锁商超、购物街等谈合作，真正做属于创业者自己的事业，拿得出手的事业；

4.与官方对接的优势：自己做服务商，能够直接拿到官方的补贴政策，参与官方活动，没有中间商赚差价，所获得的利润完全为自己企业独立所有，商家的通道费用也能够在官方的政策下进行阳光管理，也更容易获得商家的信任；

5.资源利用的优势：私有化部署之后，自己拥有系统，才能够真正将自己的商户资源转化为固定的收入来源。做代理无异于既给总公司签商户，而且还交“智商税”（代理费）。后期如果不做代理了，无异于把积累的资源拱手送人，再入行时，就等于从零开始。

云趣付已累计为超过1000家企业级客户提供移动支付技术服务，为客户进行私有化部署系统，并提供完

备、领先且贴心的运营服务。

对于有刷脸支付的零售企业，或者想要获取刷脸支付推广红利的创业者，云趣付均能提供技术解决方案，帮助客户快速占领市场，用私有化部署，真正帮助客户做自己的事业，同时开发独立收银模式，基于刷脸支付，能为商家提供更多样化的营销服务。

系统模块：服务商系统，运营商/渠道商系统，商户系统，运营商/渠道商APP，商户APP，会员系统，广告系统，官网，接口系统，一码付系统、windows版插件，微信支付宝预授权，扫码点餐，微信卡卷功能模块也可独立收银模式。

掌柜买单作为支付行业先驱者，驰骋多年在移动支付这个战场，为了迎合市场的需求，为了更好的给到代理商扶持，做好市场，更为了给商户提供刷脸支付新方式，现提供基于人脸识别的刷脸支付收银系统

项目代理贴牌新商机、刷脸支付代理合作电微丁经理 18359179532