

供应商分销系统开发产品销售模式

产品名称	供应商分销系统开发产品销售模式
公司名称	广州量子云力科技有限公司
价格	1.00/个
规格参数	供应商分销:商城系统开发 供应商分销:制度明细 供应商分销:商务管理机制
公司地址	广州市天河区陂东路20号大院内自编4号1楼196房（仅限办公用途）（不可作厂房使用）
联系电话	15119707084 15119707084

产品详情

供应商分销系统开发详询吴经理：180-2235-5560可微或电，供应商分销商城，供应商层级渠道系统（悦丹系统开发）。供应商分销系统是建设在微信公众号上的分销商城，商城除了和一般的商城一样可以展示销售产品外，其还具有分销的功能，这一功能也是最受客户喜爱的功能，其利用朋友圈的传播发展新的分销商，因为有佣金的鼓励分销商会以裂变的形式快速增加，从而实现全民分销，分销商遍布各地的现象。另外，微分销系统中可添加各种活动插件，活动插件可有效的增加粉丝，提高销售业绩。

一、供应商分销系统是怎怎样的？

- 1.谁卖出谁拿销售佣金，无论分销商等级产品销售佣金比例一致。分销商可以无限裂变，分销商销售佣金可设置每个级别获取不同。
- 2.每一个分销商的下级卖出商品，上级分销商可以拿到推广佣金。推广佣金最多三级。
- 3.分销等级是三级，由于销售产生关系的最多只有三级。每个人都可能成为推广中的一级分销商，拿一级推广佣金。

二、供应商分销系统的多种分配模式

- 1.供应商分销系统按照等级返：客户下单，以客户下单为节点，往上数三级，按照相对应佣金比例返还对应的佣金。

2. 供应商分销系统可以按照身份返：以满足某一个条件为基准，从而获得某一身份，当客户下单时，以客户下单为节点，往上数三级有身份的分销商，按照相对应佣金比例返还对应的佣金。

3. 供应商分销系统可以按照身份+等级返：以满足某一个条件为基准，从而获得某一身份，当客户下单时，以客户下单为节点，往上数三级有身份的分销商，按照所处等级的佣金比例返还对应的佣金。同时满足身份与等级的要求。

三、供应商分销系统有哪些版块体系

1. 拥有强大的分佣体系、健全的管理体系、完善的财务体系，一个商家除了自营商品，还可以邀约供应商入驻自己的商城，实现商家从商店到平台的转变，通过病毒式营销，一键转化供货商、分销商和微商的角色。

2. 分销商无需囤货，只需要通过各种渠道推广带参数的二维码来吸引粉丝即可，一旦粉丝通过该二维码关注了该商城，就会永久打上该分销商的“DNA”。供货商拥有特定的官方移动商城，向消费者统一管理、发货和售后。打造品牌口碑，提升知名度，不在话下。

供应商分销系统开发详询吴经理，供应商分销商城，供应商层级渠道系统（悦丹系统开发）。这是想对于代理商来说，开拓市场，发展加盟商的最适合不过的分销工具，厂家可以监管控制所有终端商家的微商城界面，并随时可以上自己厂家的广告到所有的终端商家的微商城上。比原有的微信商业模式层级更加丰富，3层利益关系，更能给商家带来效益，厂家可以查看及管理下属代理、商家及消费推广员的相关信息，监控道理、商家及推广员。