

便宜档口女装货源俪亨国际英伦风双面尼羊绒大衣

产品名称	便宜档口女装货源俪亨国际英伦风双面尼羊绒大衣
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:俪亨国际 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

便宜档口女装货源俪亨国际英伦风双面尼羊绒大衣

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、服装进货季节、开一间服装店去哪里拿货、服装打包价与拿货价。

曾经有一位专卖店的店主跟所在城市的电视台谈成一笔广告交易，用800套保暖内衣充抵一笔8万元的广告费(该保暖内衣市值180多元/套，但专卖店进货价格仅60元/套)。而该电视台在年底开客户联谊会的时候，则将保暖衣作为礼品送给来参会的客户。该店主不仅用库存换取啦广告效益，而且还用8万元的发票向供应商申请到啦50%的费用报销。该专卖店等于用一半的钱，却获得啦8万元的广告回报，还及时清理啦手中的库存。通过参加有关展会是推销库存积压产品的好方法，上海的经营者的尤其擅于此道。在此，《科学投资》提醒投资者，做服装“库存代理”的利润很高，是一个有潜力的投资方向，“库存代理”做得好，有时候利润比正规经营门店还高。南京新街口一家服装店的店主在谈到自己做“库存代理”的经验时，连连称有赚头。他说：“代理库存商品，往往比销售正价商品更赚钱。”他算啦一笔账：以100元的正价货品为例，服装代理公司在清理库存的时候，通常以1折左右的价格成包地批给“库存代理”，上海还曾经出现过低0.5折的进货折扣。按照库存消化通常低于5折的规律，10元的进货价高能够卖到50元。对商场来说，组织特惠专场，对商品的扣点通常仅在10%左右。也那就说，50元的商品，仅仅扣去5元。除此之外，特惠商品不使用VIP卡，也没哪些柜台的装修费用，人员工资与办公费用相对也减啦大半。

这样，50元中至少赚30元。此外，上述的“库存代理”，还仅局限在知名、价格透明度高的品牌。而就10元进货，把原价100元标成200元，打5折卖100元的大有人在。抬啦价格再打折，这样的招数尽管早已被大众知晓，但只要有市场，就阻挡不住买卖双方的热情。