

## 女装货源批发微信号夏娜巨式反季羊毛毛呢外套女

|      |                               |
|------|-------------------------------|
| 产品名称 | 女装货源批发微信号夏娜巨式反季羊毛毛呢外套女        |
| 公司名称 | 武汉爱弗瑞服饰有限公司                   |
| 价格   | .00/件                         |
| 规格参数 | 品牌:夏娜巨式<br>库存:10000<br>份数:100 |
| 公司地址 | 武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心        |
| 联系电话 | 15902751355                   |

## 产品详情

### 女装货源批发微信号夏娜巨式反季羊毛毛呢外套女

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、开服装店拿货、服装走份论坛拿货、加盟服装店要多少钱拿货。

淡季也就是说这在段时间顾客进店的人数和购买服装的欲望比其他时间少了，但并不是没有，所以这个时候更应该增强服务的意识(过分的热情会让顾客产生戒备心理)，抓住进店的顾客的心理，判断需求，推荐一些适合顾客的衣服，不一定要贵，这样顾客也会比较满意，掏钱包的可能性就会更大。总的来讲，就是要为顾客着想。眼下即将进入七八月份的服装淡季，作为服装店老板的你是否做好应对淡季的措施了呢？服装淡季想好怎么经营店铺了没？没想好，不要紧，今天小编就来分享一下服装淡季的促销方案，希望能帮助大家成功。服装的摆放不要一成不变，新品以及好卖的衣服放在显眼的地方，让顾客一眼就能看到，重点给顾客介绍。每逢节假日出去逛街的时候，给人的感觉就是人山人海，商家的促销铺天盖地，到处一片繁荣的景象。服装店这个时候也可以进行一些促销，促销的形式和赠品都要店主来斟酌，首先成本可控，然后尽量实用耐用，不是那种一用就扔的(没有实际意义)，增加销量的同时增加潜在的顾客二次进店率。既然服装有过季，在季节交替的时候，就会出现淡季。比如说，夏天该买的衣服都会在五六月份买了，到了七八月份，没什么特别情况，就没什么人买夏装了，因为很快就进入秋冬季节，夏装买了没多少天就得穿不了了，放到明年，就变成旧款了。所以，七八月份对大部分批发商和零

售商来说，是一年中淡的月份。外行人看热闹，内行人看门道。单是从淡季的定义来讲，里面就有许多门道，也蕴藏着巨大的商机，且听我慢慢道来。我在博客里权当抛砖引玉了，大家也可以参与交流，各抒己见。