

# 扫二维码防伪防窜货系统开发

产品名称	扫二维码防伪防窜货系统开发
公司名称	陈玲祥软件开发
价格	.00/个
规格参数	点击免费咨询:电 扫二维码防伪:电 扫二维码防窜:电
公司地址	广州市天河区中山大道
联系电话	13160816026

## 产品详情

扫二维码防伪防窜货系统开发，二维码防伪防窜货系统开发找137.607.36136(微电同号) 二维码防伪防窜货软件开发

行业竞争的加剧，品牌商越来越重视打造品牌获得品牌溢价卖个好价钱。品牌大了市场好了因为代理返利机制的差异性，导致品牌假货窜货现象日趋严重。这期我们分享一篇来自我司一物一码防窜货系统文章介绍，看看通过我司防窜货系统，如何让代理商窜货无门，实现品牌利益最大化!

无利不起早，这也是经销商会选择窜货的主要原因，最常见的就是经销商没有完成厂家指定的目标，影响到返点利益，迫使经销商窜货销售。如果品牌商想要解决窜货问题，必须也要从“利”这个点出发，只要能帮经销商赚到钱，那么经销商也不会冒险选择窜货，毕竟一旦被品牌商查出来，必定是严惩!

### 一、窜货者无耻，被窜货者无能! (扫二维码防伪防窜货系统开发)

扫二维码防伪防窜货系统负责人提到：在化妆品市场中，不少品牌商也被“窜货”问题搞得焦头烂额，虽然也有采用一些防窜货策略，但由于方式比较传统，在一定时间内、一定程度内可以短暂解决企业的窜货问题，无法从根源上去解决，加上这些方法还存在监察不及时、成本高等不利因素。

扫二维码防伪防窜货系统从成本、时效、管控等环节解决产品的窜货问题。那么这个二维码防伪防窜货系统具体是怎么操作的呢？

#### 1、扫二维码防伪防窜货系统首先需要完善代理基础信息

在启动防窜货码之前，品牌商需要将代理商的信息导入到窜货系统中，进行统一的管理，代理商管理有级别区分，通过代理结构树完成代理的层级管理。

## 2、扫二维码防伪防窜货系统统计出入库及订单情况。

完善了代理商信息后，品牌商便可根据出库情况，操作订单出库，选择相应的代理商，进行出库，那么订单就可以跟代理商相互匹配上。

## 3、代理商的后台管理

将代理商的资料录入到后台后，代理商可以进入品牌商的公众号，凭相应的手机号码可进行登录，登录后就可以操作发货，及看到该代理商相应的下级代理情况。

当消费者扫码信息回流到二维码防伪防窜货系统后台时，品牌方就可以根据消费者的扫码信息来判断产品是否存在窜货问题，同时，如果存在窜货可能性，系统会有预警提示。

与此同时，品牌商还能结合扫码营销活动，用丰厚的营销奖励来吸引消费者的购买与扫码欲望，如此一来，在提高产品销量的同时还能解决窜货问题，一举两得。而且产品销量提高了，经销商的盈利也会跟着提高，再加上有窜货监控体系的辅助，经销商会自然而然地打消窜货牟利的念头。

## 二。扫二维码防伪防窜货系统如何实现

我司二维码防伪防窜货系统可实现防窜、防伪、营销功能一体化，通过对产品物流套标的条形码和二维码赋能，可监控商品物流信息。产品上的二维码标签还能实现防伪营销功能，消费者或者终端扫码可查验防伪信息并参与营销活动，反向提供窜货预警信息。企业有效监控窜货现象，还能通过营销活动获取用户数据信息。主要能给品牌商带来以下6大好处：

- 1、扫二维码防伪防窜货系统通过物流码管理出入库，帮助品牌商建立经销商的层级网络，管理各级经销商；
- 2、二维码防伪防窜货系统的防窜货与防伪营销结合，通过消费者扫码查询真伪或扫码领奖，反查追踪商品销售区域；
- 3、二维码防伪防窜货系统的防窜货由人工稽查转变成自动手机，建立企业自己的防窜货大数据；
- 4、用户体验好。防窜码可附带营销属性，可结合多种营销活动赠送购物券、积分、流量、话费、实物等奖励刺激消费者主动扫码；

扫二维码防伪防窜货系统开发，二维码防伪防窜货系统开发，二维码防伪防窜货软件开发