

高埗便利店加盟 壹万佳商贸 便利店加盟

产品名称	高埗便利店加盟 壹万佳商贸 便利店加盟
公司名称	东莞市壹万佳商贸有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	东莞市厚街镇鸿骏国际601
联系电话	13825795782

产品详情

便利店加盟一般商店客流分为三种类型。

自身客流：指那些专门为购买某商品的来店顾客所形成的客流，这是商店客流的基础，是商店销售收入的主要来源。因此，新商店在选址时，应着眼评估自身客流的大小及发展规模。

分享客流：指一家商店从邻近商店形成的客流中获得的客流，这种分享客流往往产生于经营相互补充商品种类的商店之间，或大商店与小商店之间。如经营某类商品的补充商品的商店，在顾客购买了这类主商品后，中堂便利店加盟，就会附带到邻近补充商品商店去购买，供日后进一步消费的补充商品；又如邻近大型商店的小商店，会吸引一部分专程到大商店购物的顾客顺便到毗邻的小店来。不少小商店傍大店而设，就是利用这种分享客流。

派生客流：指那些顺路进店的顾客所形成的客流，这些顾客并非专门来店购物。在一些旅游点、交通枢纽、公共场所附近设立的商店要利用的就是派生客流。

中小型便利店如何转型才能起死回生快速裂变100家店

其实实体店老板不是不懂互联网，也不是没有意识。这些年来互联网抢走他们多少生意，教训比谁都深。可是老板们大部分还是以本地企业为主，90%的利润可能都是来自于自己实体店的销售，门店的生意是他和员工们生存的根本。

如果去做天猫京东等平台的话，不但是全新的领域，大岭山便利店加盟，更需要重新摸索，重投入，并且流量和线下门店少有交集，根本就是两条不相交的平行销售渠道。

实体店的根本是服务和体验，而实体店常年和顾客交流和产生的信任度都是线上无法替代的，只要把线上的传播和裂变优势融合进来，传统实体一定会爆发出惊人的能量。

所以，实体店的互联网转型一定要以门店为依托，通过线下门店获客沉淀+线上用户裂变+引流回店消费的方式才是最符合实体店互联网转型的模式。

便利店加盟选址的重要性

分析街道特点

选择商店开设地点还要分析街道特点与客流规模的关系。

交叉路口客流集中，能见度高，是z佳地点；有些街道由于两端的交通条件不同或通向地区不同，客流主要来自街道一端，高埗便利店加盟，表现为一端客流集中，纵深处逐渐减少的特征，便利店加盟，这时候店址宜设在客流集中的一端；还有些街道，中间地段客流规模大于两端，相应地，店址放置中间地段就更能招揽潜在顾客。在便利店行业，国*流传着这样一句话：选址正确是成功的一半。由此可见便利店选址是何等的重要。所谓立地是指商店的店址确定。总结国际上便利店经营的成功经验(特别是日本的经验)，便利店的选址条件是保证经营成功的关键。

高埗便利店加盟-壹万佳商贸(在线咨询)-便利店加盟由东莞市壹万佳商贸有限公司提供。东莞市壹万佳商贸有限公司(www.yiwanjia188.com)在超市、百货、便利店这一领域倾注了无限的热忱和热情，壹万佳商贸一直以客户为中心、为客户创造价值的理念、以品质、服务来赢得市场，衷心希望能与社会各界合作，共创成功，共创辉煌。相关业务欢迎垂询，联系人：朱小姐。