

刷脸支付系统贴牌怎么区别套路和正规公司？

产品名称	刷脸支付系统贴牌怎么区别套路和正规公司？
公司名称	马鞍山市鼎友鸣网络科技有限公司
价格	1.00/个
规格参数	1:1 1:1 1:1
公司地址	马鞍山市花山区花雨路99号
联系电话	17056311805

产品详情

刷脸支付系统贴牌怎么区别套路和正规公司？

第一，所谓的国代，省代，市代这些级别，有些公司号称是有区域保护政策，但是作为一个支付行业的老司机，我想说的是，什么区域保护纯属扯淡，比如我在长沙拿的代理，难道我就不能去株洲地推了吗？别人在湖北拿的代理，难道就不能到湖南来推广了，你拦得住吗？仔细想一想，这种事情根本是不可能的，互联网时代，早就没有了什么区域保护一说！

那么这些公司，为什么要搞出这一套呢？首先，你拿了市代，比如长沙的市代，那么可能你有一个株洲的客户需要安装机器，那么在株洲的商户认证的时候，是需要提交到你上面服务商审核的，他们可以拒绝通过，然后告诉你必须要生到省代才能做株洲的市场，完了，这时候，你不得不升省代，因为你不可能只做一个地方的市场的呀，省代也同样如此，让你升国代，这种套路就是让你不断的交加盟费来升级！

第二，所谓的只要多少加盟费，就送你多少台设备，这种套路骗局是目前使用的最多的，我接触的很多创业者被这种噱头骗了，吃尽了苦头，其实大家只要仔细的去想一想，这种好事怎么会轮到你头上的，所有的刷脸设备生产，进货不要钱的吗，蜻蜓设备一台成本是1499，对外是1999，但是1499的成本摆在那呀！虽然说官方有补贴，但是补贴也是有条件的啊！

前段时间接触的一个代理，在深圳某公司交了10万的代理费，说是送2000台设备，然后一台设备都没拿到，想拿都是有着一大推的后续条件，其实在这里入坑的朋友，都是想贪点小便宜的人，但是你要知道羊毛永远出在羊身上，人家是商人不是来做慈善的，并且这2000台设备，就算给，不是一次性给的，因为现在市面上的公司没有一次能拿出这么多货的，想拿到，他们能托你一年，各种理由！

第三，所谓的0费率，骗代理模式，总所周知，微信支付宝的成本都是0.2，大佬们都不敢拿0费率来做补贴，一家小小的代理公司，有什么能耐能够给出0费率来，微信和支付宝都不敢做的事情，他们凭什么？？？仔细想想这种骗局自然是不攻自破了的，但是却有着很多人受骗了，简直不可思议。

威信和支付宝都不敢出的政策，竟然去相信一家小公司能出，匪夷所思，威信甚至都之前对民生银行提现还多收0.05的手续费呢？而这些所谓0费率的公司如果能够0费率补贴给商家，那么整个市场都是他们的了，自己干就行了，为什么还要来给到你啊，不就是让你来交钱嘛，10万到20万不等的加盟费，交了钱发现完全不是这么一回事，该要的费率依旧要！

这里我就先跟大家讲到这几种，真正想做刷脸支付来创业的朋友，一定要认真的思考，所谓的骗局其实就是利用人性的弱点，贪小便宜，一旦你有了贪小便宜的心理，那么你就有可能上别人的套！

所以说一般不懂行的人，一上来就是你是哪家的，政策是什么，能免费做吗？

懂行的人，他们可能就会问，你们家的优势是什么！直接和间接区别有哪些？如果做我这样的预算是多少，小团队怎么开展业务比较好，先从一二线城市开展好，还是三四线城市能开始做吗等等

然后看公司的成立时间，一般在18年下半年或者19年才成立的刷脸支付公司，基本不用考虑，这些就是来蹭刷脸支付的热度的，以前根本没有支付行业的经验！然后看一下公司的业务范围，是不是有支付行业的从业经验，一些老的公司，但是以前都没有支付行业从事的经验，这样的公司，对于支付行业的认知，基本和你是差不多的，除了能给你设备，之外的基本跟你一样是个小白！

当然这里只是来给大家揭露一些市场上丑陋的行为，也不能一棒子打死整个行业，行业的健康发展自然是需要一些有社会责任感的公司来担任，真正的落地，真正的长期来经营这项事业的公司，这样的公司也自然是有很多的，他们完全不存在欺骗的行为，合作的门槛也是非常的低的，而且会制定行之有效的回本政策，给到额外的补贴，让代理商更有激情有动力去做市场，因为他么要的是市场的占有率，因为有了市场占有率，后期的收益完全不是这么点加盟费能比的，不然你以为巨头们动不动就是几十亿的补贴为了什么啊！

掌柜买单作为支付行业先驱者，驰骋多年在移动支付这个战场，为了迎合市场的需求，为了更好的给到代理商扶持，做好市场，更为了给商户提供刷脸支付新方式，现提供基于人脸识别的刷脸支付收银系统

项目代理贴牌新商机、刷脸支付代理合作电微丁经理 18359179532