

厂家招商加盟2019新型供暖地暖暖气片银屋踢脚线暖气片

产品名称	厂家招商加盟2019新型供暖地暖暖气片银屋踢脚线暖气片
公司名称	合肥恒暖暖通设备有限公司
价格	179.00/米
规格参数	品牌:inwarm 型号:HCZ60-120*30
公司地址	安徽省合肥市政务区潜山南路蔚蓝商务港A座402
联系电话	0551-63521967 13866105608

产品详情

2019加盟好项目——银屋（inwarm）踢脚暖

你现在从事的行业利润很低，你想转行吗？你以前是一个打工者，现在想自己创业吗？你以前做普通的地暖和暖气片，毛利越来越低，现在想找一个高毛利的完全可以替代地暖和普通暖气片的产品吗？那就赶快加盟银屋（inwarm）踢脚暖的销售网络里来吧。

什么是踢脚暖？“踢脚暖”这个词是德国银屋暖通国际2013年创意发明的，是踢脚线式暖气片的简称，又称之为踢脚板暖气片、地脚线暖气片、踢脚线供暖或踢脚线采暖等，暖气片是采暖散热器的俗称，因此踢脚暖又称之为踢脚板散热器等，英文为：skirting radiator。

德国银屋暖通国际率先在世界水暖领域里发明的踢脚暖，具有节能、升温快、不熏墙、不抬高地面、不影响家具的摆放，不破坏家庭装潢的整体布局，将供暖和踢脚线的装饰功能完美融为一体，而且已装修过的房屋安装时，供暖管道可以从踢脚暖后面走，墙面上看不见难看的管道，是精装房和老房明装十分理想的供暖方式。

供暖行业，是经久不衰的朝阳行业。黄河以北，国家强制供暖，房地产配套的供暖设备年采购额几百亿元以上；黄河以南，随着人们生活水平的提高，家庭独立采暖呈现井喷式发展，以40%的速度在增长，江苏、浙江、湖南、湖北等省大城市年销售额过亿的企业不断涌现。

在德国银屋暖通国际发明踢脚暖之前，水暖行业只有墙暖（挂墙式暖气片）和地暖两种供暖方式，但他们都有很多缺点。

墙暖明显的缺点：占据墙面，影响家具摆放；破坏装修的整体布局；易扬尘，易熏黑墙面；老房明装时，墙面上要布置难看的供暖管道。

地暖缺点：要抬高地面8-10cm；不能铺带木地龙的地板；升温很慢，不能间歇式供暖，不适合上班族家庭和学校、办公楼等需要间歇式供暖的场所安装；耗能很高，是踢脚暖的4倍以上；一旦损坏，几乎无法维修；非阻氧地暖管，易产生军团菌，供暖效果越来越差，每隔1-2年就要清洗管道，维护成本较高；已装修过的房屋无法安装；

地暖对健康还可能造成一定的影响：易扬尘，容易造成呼吸系统感染；如果地面温度控制不好，温度过高，人长期停留在该区域容易得静脉炎静脉曲张等疾病；如果地面铺设的强化地板或实木复合地板不是很环保的话，在地暖长期高温烘烤的情况下，甲醛等有害物质会大量释放到室内，人长期生活这样的环境中，有可能得白血病、癌症等疾病，对健康十分不利。

随着人们生活水平提高，对房屋装修的讲究，对节能环保健康等意识的加强，墙暖和地暖由于以上诸多的缺点，已不能满足人们对供暖的需求。在这样的背景下，德国银屋暖通国际发明了踢脚暖，它几乎摒弃了墙暖和地暖所有的缺点，是目前比较完美的供暖方式。

Inwarm踢脚暖将供暖和装饰融为一体，将水暖行业由原来的墙暖和地暖两极世界变成墙暖、地暖和踢脚暖三分天下，开创供暖新时代！

德国银屋暖通国际面向全国招商，而且实行排他性的地区代理制，宽广的销售渠道，不仅可以自己店面销售，更可以小区直销、和装饰公司和地板销售商合作、发展分销商、利用老客户带动新客户和网络销售，较高的毛利空间，拿到代理权就相当于拥有了聚宝盆，您还在等什么呢？赶快联系我们吧。

德国银屋（Inwarm）踢脚暖能给加盟经销商带来什么好处？

Inwarm踢脚暖将墙暖和地暖的优点融为一体，并将供暖和家庭装饰完美融为一体，较高毛利空间，宽广销售渠道，拿到代理权就相当于拥有了聚宝盆。

1、专利产品，无竞争对手

获得三项实用新型专利证书，专利号：201120315610.2、201120315607.0和201320631348.1

市场上几乎找不到相同的产品，几乎没有竞争对手，代理商独享专利技术。

专利产品带来较高毛利空间。

2、单独代理，较高利润空间

采用地区代理模式，避免竞争，确保代理商较高的利润空间，彻底告别做墙暖和地暖的低毛利的经营状况。

3、销售渠道宽广，市场拓展十分方便

不仅可以通过传统的店面销售，同时，由于专利产品又是单独代理，代理商有较高的利润空间，可以通过给装饰公司和地板经销商销售提成的方式，把他们变为另两个重要的销售渠道；

4、提高经销商公司的形象

使经销商在消费者中树立技术先进科技前沿的企业形象。银屋暖通国际不断推出的一系列新颖的专利暖通产品，不仅可以给代理商带来较高的毛利，也可以提高代理商不断创新的企业形象。

5、设计和安装等技术培训，增强代理商的竞争力

银屋暖通国际不仅仅销售产品，更给每个代理商进行免费的技术指导，使每个代理商几乎可以成为暖通专家。

6、较好的产品质量和售后保证，使经销商绝无后顾之忧

银屋暖通国际只用高质量的材料生产优质的产品，同时完善的质量检测和控制，杜绝不合格产品流入市场；如因产品质量给顾客造成损失的，我们承担一切直接损失的赔偿。

加盟银屋踢脚暖，厂家能给加盟商哪些支持？

- 1、区域保护。确保一个地区只招一家加盟代理商，禁止跨区域销售，使加盟商有较高利润；
- 2、技术指导。手把手教会代理商测量、设计、报价、签订合同、安装和维护，使代理商成为一个供暖懂行人士；
- 3、营销指导。德国银屋暖通国际先进的营销理念，指导加盟商如何开拓市场，如何将销售额做大，如何短期内成为当地暖通公司；
- 4、开店支持。加盟商按照要求进行装修专卖店的，门头和展厅形象均符合要求的，合同期满完成任务的按照回款额的1%给予报销装修费用，开业期间给予促销活动等支持；
- 5、广告支持。代理商在当地通过报纸、电视、互联网、户外媒体或窗贴等进行Inwarm踢脚暖产品的宣传，预先在代表处报告备案的，经过代表处审核，在代理商年终完成任务的情况下，给予一定费用的报销。
- 6、季度奖励。加盟商只要每季度销售任务，厂家会有客观的季度奖励。
- 7、年终返利。根据代理商完成任务情况和销售回款的多少，合同期末按照回款给予一定的年终返利。
- 8、促销支持。每年不少于4次全国性的大的促销活动，让加盟商掀起一波一波的销售高峰。

成为银屋踢脚暖的加盟商要投入多少资金？

德国银屋暖通国际为了使更多有志之士加入到inwarm踢脚暖的销售队伍中来，特别制定的5种踢脚暖加盟合作的模式：零售特许、工程代理、专卖店加盟、区域代理，城市合伙人等，不同的合作模式，加盟的门槛不同，投入的资金不同，从投资几千甚至几百元到投资几十万元均可以加入inwarm踢脚暖这个项目的销售中来。

如果你十分看好这个项目，又有满腔的热忱，但手头有没有太多资金，就算你只有几千元资本，也一样可以经销我们的踢脚暖，你可以采用零售特许的方式和我们进行合作，你只要进一点样品，甚至几百元都行，找一个刚开始交钥匙的新建小区去做小区直销，通过现场发资料，进小区找业主洽谈，也可以在小区里租一套房子做上实景展示，这样投资十分小，也许一、二千元就可以做起来了，只要你勤奋努力，我们相信，这样一个小区做下来，你也许就成为一个年收入几十万甚至上百万的富翁了；如果你在某个大装饰公司里有关系，或者虽然没有关系，但很有信心和能力通过谈判利用和装饰公司利润分成的方式，和装饰公司进行合作，在装饰公司材料展厅出样和实景展示，利用他们的装修业务带动踢脚暖的销售，这样不仅装饰公司可以得到较好的利润，你也可以在自己没有太多资金的情况下，利用装饰公司这个平台和他们的人脉和客流量，大量销售踢脚暖，也许要不了1年你就可以成为一个百万富翁了。

也许你在房地产开发商里有人脉关系，进一点样品，就可以成为我们的工程销售商，你不需要租赁店面，不要太多的投资，几乎没有任何风险，因为我们的踢脚暖是专利产品，市场上几乎没有竞争对手，在和开发商合作时不用担心投标太多竞争的问题，也许一个工程项目下来，你轻轻松松就可以赚几百万甚

至上千万的利润。

如果你有个5-10万的资金，你完全可以以专卖店的形式加盟我们踢脚暖的销售队伍，按照我们的要求建立一个形象专卖店，更多的支持等你来，统一店面装饰设计、店面装修支持、上样产品折扣、开业促销支持、广告费用支持，还有开发装饰公司和地板销售商的奖励支持。只要你按照我们的营销思路全力去做，我们保证你几个月收回投资成本，保证翻倍以上的利润，只要你全心全意的去做，年收入几十万甚至几百万不是什么难事。

如果你有较好的资金，又有一定的分销渠道，能够保证按照季度和年度完成销售任务，你可以成为我们的区域代理商。我们会给你更多的折扣支持、更多的返利支持、更多的广告支持。

由此可见，德国银屋踢脚暖是较好的加盟项目，投资少，风险小，朝阳行业，未来发展趋势，是具有划时代的意义的加盟项目。赶快加盟银屋踢脚暖。

Inwarm踢脚暖——创造家庭永恒温暖！

（温馨提示：市场有风险，投资需谨慎！）