

# 针织女装货源苒默系带双面尼羊绒大衣

产品名称	针织女装货源苒默系带双面尼羊绒大衣
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:苒默 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 针织女装货源苒默系带双面尼羊绒大衣

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、服装拿货批发、新手卖服装怎样拿货、品牌服装折扣几折拿货。

服装门店经营中除了服装吸引顾客之外，重要的是懂得经营技巧，拥有一套有效的经营方法，门店生意一定会红火。门店经营技巧无外乎就是陈列、服务、促销、运营，有了这四大法宝，相信你的门店生意一定不会差。商品陈列不仅是一门艺术，更是一门科学。商品陈列通过视觉与顾客沟通，以商品本身为主题，利用其形状，色彩，性能，通过艺术造型陈列及环境的相互协调来向顾客展示商品的特征，增强商品对顾客的吸引力，加深顾客对商品的了解。产品陈列的目的就是要抓住消费者的眼、手、心，陈列生动化，增强卖场气氛(吸引眼球)；规范统一的陈列，给人以专业的感觉(抓住心)；分类陈列，方便消费者寻找(抓住眼)；对比陈列，方便消费者体验和感受(抓住手、抓住心)。针对消费心态进行商品陈列，商品陈列首先必须考虑到如何才能引起消费者的注意，比如：重点商品必须摆放在店铺、专柜的首要位置(如此类推)；明确的主题性商品诉求(如：夏季来临用模拟沙滩、小太阳伞来暗示应买凉鞋了)；感性的展示设计(如多种鞋架的综合运用)；引起消费者注意外，还要使消费者对此产品产生兴趣，此时陈列须把握：色彩、饰品的运用;焦点塑造，如利用灯光将消费者的眼光集中到焦点商品上；相关产品的运用(如鞋店内摆放皮包、皮带等)；产生兴趣后消费者会有购买的欲望，当其欲望产生后“产品品质如何?”一

种追求“保障”的心态接踵而至，因此陈列时还应尽量将以下因素表现出来：品质看得见(如真皮标志等)；受欢迎程度(如有关部门颁发的获奖证明或排名等)；较同类产品之优势展示出；让顾客产生没买是一种损失的心态。