

欧瑞莲商城开发 欧瑞莲分销模式系统开发

产品名称	欧瑞莲商城开发 欧瑞莲分销模式系统开发
公司名称	微都科技
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中38号加悦大厦1103-1109室
联系电话	13005668659

产品详情

欧瑞莲微商管理系统

一、组成团队（做一级会议，大量做一对一的面谈沟通）

1、产品目录（至少订50-100目录。以目录换取订）

2、促销页

3、产品指南

4、试用的几个系列的产品和营养品

A、列名：至少有30个名，不断收集新名，永远保持这30个是新名，可以利用调查表做市场调查获取名，也可以做市场开发扫店面。

B、建立顾客档案，并分类，那些是合作伙伴，那些是顾客，那些是兼职，跟进一个人至少跟进12期产品目录，每个月给她送。

二、建立核心团队

什么人是自己的核心团队：

1、0--12%的人群

2、必须有参与感、责任感人

3、想赚钱的人

4、想成长的人

5、遵守规则（讲、带、接受、参与）

有了核心团队哪怕2个或是3个都要经常一起开会分享

三、开二级会议

二级会议的目的：推动小组的个人招募、扩大、激发

二级会议的形式：有认可、分享

1、分享梦想

2、认可、礼物

3、信息宣达

4、培训分享（谁做的好谁分享）

5、团队目标

开会准备：

1、确定时间、地点

2、准备使用产品、资料

四、BPS（计划与目标）

1、目标

列如本月要达成28%：要做的就是（个人招募、个人订）

2、团队伙伴：有16%（个人招募、个人订）

有20%（个人招募、个人订、团队招募）

要是要达成28%要有详细的计划、有多少4%、8%、16%、20%，应该如何去帮她们达成她们的目标

个人招募就是：展示目录、产生订

欧瑞莲的向上发展走向和顺序：

1、领导自己（做一级会议）---领导别人（把你工作的方法复制给她），不是你帮他做什么而影响她，而是让她复制你工作的方法（做一级会议）

2、领导团队（16%的销售经理），教会下面的人做一级会议，同时自己召开二级会议；并且让团队能复制你的工作大家做同样的事情。

3、领导组织（督导），下面至少有四个16%的销售经理，同样做复制的工作，大量做一级会议，定期做

二级会议。

4、领导系统（高级经销商）