

# 社区团购为啥不挣钱

产品名称	社区团购为啥不挣钱
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

社区团购为啥不挣钱？

为什么说社区团购不一定赚钱？三个教训让你避开雷区！

详情登录网站了解<https://wsyguanyun.com/>

或<https://www.wsyguanyun.com/>（微三云 | 莞云）

当今的商业世界，传统零售纷纷拥抱线上转型，与此同时，线上红利枯竭之后，电商纷纷布局线下，融合线上线下的社区团购正是这一趋势的产物，因此吸引了成千上万的创业者入局。

然而在社区团购的创业大潮中，可以说几家欢喜几家愁，有的月流水早已破百万，也有人赔光本金后只得黯然离场。

### 一、为什么社区团购越做越赔？

#### （1）准备不足

社区团购创业大潮中不乏这样的人——对模式和市场认识不足，项目匆忙上马，结果在实际运营中问题不断：

例如，有的平台起步初期急于扩张规模，对团长人选和社区市场不加甄选，结果正式开团后单量太低，难以支撑盈利。

还有一些社区团购平台由于供应链和选品的问题，导致配送路径漫长，最终的结果是运输成本上升、产品损耗，难以满足用户对生鲜消费及时和品质的需求，单量持续下降。

## （2）“众叛亲离”

社区团购的模式于平台而言是把双刃剑，轻投入的同时也带来了竞争的同质化，不仅恶性价格战难以避免，甚至会用高额佣金挖角团长，携用户叛逃，导致前期投入作废。

当然用户和团长逃离也可能是平台的原因，团长作为至关重要的环节，提供店面和用户的同时，还要负责运营小区社群、配送和售后，如果佣金太少，团长实在没有理由为平台做嫁衣。

同时，平台出于成本控制的目的，选品容易单一，缺乏稀缺性，时间一长，仅凭低价难以打动用户下单，消费意愿疲劳，进而导致用户的流失。

## （3）赔本赚吆喝

社区团购作为新生事物，早期培养用户的投入是不可避免的，也就是俗话说的“赔本赚吆喝”，然而对于平台来说不赚钱的买卖是没有价值的，实现盈利才是终极目标。

社区团购的核心优势在于跳过经销商直接采购，然而前期单量不足以支撑供应链议价能力，做不到低价拿货，最终只能赔本换取用户。

面对盈利难的困境，有的平台选择用扩张换市场，匆忙上线多个小区后，为了满足运力，自然要扩招司机、采购、运营等人员，且新的小区同样需要用低价换用户，导致资金链压力过大。

## 二、如何做好社区团购？

### （1）管好团长

团长的管理原则可以用一句话总结——胡萝卜加大棒，一方面要帮助其提高业务能力，实现和平台的双赢，另一方面也要防备团长“叛逃”对手平台，确保用户掌握在平台手中。

### （2）选品差异化

社区团购主打的生鲜商品属于超市的传统优势区，除了用低价和质优确立竞争优势外，还要在选品上多花点心思，用新奇、反季和外地特产来吸引用户消费，同时也避免了同质化竞争。

### （3）优化供应链

供应链对于商品品质和成本控制至关重要，通过优化供应链管理，确保货源充足、货品卖相好，同时尽可能考虑进价和运输成本，从而从后端确保盈利空间。

社区团购作为新生事物，意味着新的机会和难题，唯一确定的是无论成功还是失败，显然都不是没有理由的。

随着社区团购模式的发展，用户量越来越大，所以会给团购小程序带来一定的压力，因此在选择社区团

购小程序时要考虑小程序承载能力、小程序的并发数，选择一个技术先进，性能卓越，高安全性的区电商小程序源码是必须的。

现在，技术的进步，利用“微三云云平台”免编程a p p在线制作平台，不需要懂技术、不用找人开发，自己就能制作专业的电商a p p平台，成本可节省90%以上。而且云平台已经有上百套开发好的电商a p p模板，大家可以根据行业、功能、风格进行选择，最快10分钟让你完成电商a p p开发。

社区团购系统源码开发、新零售系统源码开发、新零售商城APP小程序开发、拼购类社交电商、会员制社交电商、社区团购、内容电商APP社交电商系统源码、社区团购系统源码、莞云系统源码，云平台系统源码，微三云系统源码、莞云&云平台加盟代理，免编程电商A P P平台制作、社交新零售商城开发、智慧新零售系统开发，找微三云！

东莞市商二信息科技有限公司旗下品牌微三云，创立于2014年，是高新技术企业、双软认证企业，经历5年深耕，从4个人发展到如今400多人，年软件系统销售额超过2个亿，服务企业30万多家。

公司专业提供微信小程序定制开发、抖音小程序开发、A P P定制开发，目前已打造出微信商城分销系统、移动社交分销A P P、线下多门店收银系统、城市O 2 O系统、跨境电商系统、社交电商系统、社区团购系统、挂售卖货系统、拼团系统、区/块/链系统、内容付费直播系统等。

公司产品功能应用创新，覆盖新零售解决方案、生鲜电商解决方案、新美业解决方案、同城解决方案、商家联盟解决方案、会员共享跨界盈利解决方案、百货商超解决方案、农村电商解决方案、智慧养老解决方案、智慧城市解决方案、跨境购物解决方案、服饰鞋帽解决方案、智慧停车解决方案、智慧货柜解决方案、无人零售解决方案、抖音小程序私域流量解决方案，一物一码解决方案等。

我们的公司地址：广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层

电话：139-2926-6321麦总监（微信同号，加好友了解最新模式解决方案和系统优惠政策）

关注公众号“紫弘智慧”或搜索微信号（z i h o n g 3 3 3）关注，了解更详细资料

---

详细了解请访问：<https://wsyguanyun.com/>

