

刷脸支付贴牌系统推广需要什么条件

产品名称	刷脸支付贴牌系统推广需要什么条件
公司名称	马鞍山市鼎友鸣网络科技有限公司
价格	1.00/个
规格参数	1:1 1:1 1:1
公司地址	马鞍山市花山区花雨路99号
联系电话	17056311805

产品详情

刷脸支付，体验再升级 全新消费体验，不带手机、钱包，一样可以买单。最近你会看到各大媒体、网络平台都是关于“刷脸”的报道，感觉不聊聊刷脸是不是就已经跟这个时代脱节，对于很多的商家和消费者可能都有这样的想法，手机扫码就挺方便的，为啥还要使刷脸支付，今天跟你聊聊刷脸到底对商家有哪些好处？

第一、提升运营效率：刷脸自动扣款，效率更高，减少消费者长时间排队等待，刷脸支付更快，无需拿出手机，打开支付宝或微信、打开扫一扫或者收付款等一系列繁杂的动作；帮顾客省去了记密码，输密码的麻烦，真正实现了人与钱包或银行卡的“合二为一”消费者得到方便，也更乐意来您家消费。（手机没电、不掏手机也能付款，逼格满满）？

第二、降低成本：刷脸支付降低了人力成本、时间成本，成本降下来之后，就可以给消费者更多的优惠（省钱就是赚钱，这种道理商户都懂）。

第三、吸客引流：全新支付方式，趣味体验、引流拓客，消费者无感支付，体验感更好，更加迎合年轻人的消费习惯，销售额平均上浮20%。

第四、多种收款方式：不但可以刷脸支付、也可以支持微信、支付宝收款码支付，同时支持花呗、信用卡直接付款。（花呗、信用卡可直接付款，符合现在年轻人的消费习惯）

第五、电子海报（定向营销）：有屏幕，就可以推广告，刷脸支付设备提供开放的广告播放形式，商家可以在设备上任意设置图片、视频，层出不穷的广告形式，达到品牌宣传、活动推广等目的，为流量主带来了更高收入的可能性。（在顾客刷脸支付的这个场景下，顾客注意力百分百放在屏幕上，在商户与顾客建立连接之后，一系列促销的动作就可以推出，无论是复购券、熟人券还是生日大礼包，都可以对顾客进行定向营销。有了线下屏和顾客最直接交互，传统手机端扫完码放进口袋这一动作便被革新掉）

第六、会员开卡功能：留存老客户帮助商家在刷脸设备屏幕上快速完成会员的开卡功能，提供开放的支付宝会员卡券包能力，用户可以一键加入会员、领取会员权益，会员储值、积分兑换，卡券营销，打造完整商业闭环，会员开卡效率提升6倍，同时会员转化率也能超过了20%。

（过去在传统的会员开卡过程当中，繁琐的开卡流程是造成很多顾客流失的一大因素。顾客需要填写手机号、基本信息，然后激活开卡；对于商家而言，需要不断地询问顾客，还要教流程，同样的话在一天中要重复说一千多遍）

第七、刷脸补贴：支付宝 微信官方都会不定期的做各种刷脸补贴，除此之外商家也可自行投放优惠优惠（刷脸免单、刷脸半价、刷脸打折等），带动消费者进店二次消费，迅速为商家聚集人气，助力商家生意更加火爆。

第八、支付后广告：商家可以在设备上植入广告，消费者每次支付后设备页面会跳出广告，消费者在消费付款的瞬间注意力最为集中，此时广告输出可以达到更好的传播效果。使用刷脸支付完成付款后，自动跳转广告页面，广告宣传内容能够更准确的触达消费者，并引起消费者的关注，从而加深品牌在消费者心中的印象，提高品牌知名度。

第九：节省运营开支：刷脸支付设备是商家自运营平台数字化的一个前沿焦点，是商家跟顾客进行接触的一个媒介。在未来，借助于先进的IoT的识人能力，并结合商户自己的营销计划，将会为商家节省一笔运营营销开支。

第十：硬件投入很低：不定期的补贴，阶段性工具，额外的市场红利，活动期间购买机器每台最高还可以获得1200元设备奖励，也就是说除去奖励每台刷脸设备价格只要300-500块

在刷脸浪潮到来的当下，云趣付将持续为广大合作伙伴解读最新刷脸动向，提供专业的刷脸支付解决方案。希望合作伙伴能找准自己的优势，瞄准自己熟悉的领域和市场，抓住机会，把握刷脸支付的市场红利。刷脸支付业务咨询V：cxq510515

其实对于“刷脸”这个功能大家已经不陌生了，但是现在互联网时代，硬件和软件的结合才是王道。在这个用脸的时代，把握好机会，抓住机遇，享受共赢~