

西安汽车吊出租陈高举 有经验的吊车司机要经历4个阶段

产品名称	西安汽车吊出租陈高举 有经验的吊车司机要经历4个阶段
公司名称	陕西高举吊装有限公司
价格	800.00/台班
规格参数	
公司地址	西安市浐灞生态区灞桥镇灞桥街道水岸东城小区 安置楼18号楼2单元604室
联系电话	13389257695

产品详情

陕西高举吊装有限公司陈高举接到朋友电话，说他儿子中考考的不好，想以后上技校学开吊车，问陈高举这样行业好不好干，赚不转赚钱，陈高举对朋友说，吊车行业月入过万元很正常，但很多人由于家庭原因、自身原因，后来就放弃这一行了，毕竟有时候1年都在工地都不能回家的，这个每个人情况，想法都不一样，能否坚持下来这才是需要考虑的问题，你想想在工地的工作环境都不是很好，下雨了，路面泥泞;刮风了，冬天没有遮风地方，冻得瑟瑟发抖，偏远地区，买个东西喝个水都很有困难，这个就得看你儿子能不能吃苦并且愿不愿意长期在这一行业干了。

在讲述陈高举成长经历的时候，陈高举这么说，开始是学徒期，刚入吊车行业，和一些有志青年一样，就是想马上开上吊车，马上赚钱，结果1个月下来，天天听师傅唠叨，打支腿、打黄油、擦车子都是些琐碎的事情，连吊车操纵台都没碰过，心理就想，甚至会想这师傅真是来教我开吊车的吗?

熬了一段时间，学徒期终于过了，进入新手期就可以上手操作吊车了，这时候都会熟练的掌握简单的吊装作业，这个阶段，师傅都会在旁边指挥，告诉你吊车作业时的注意事项，师傅通常会教你如何做?但为什么会让你这样做，这就看学员的灵性悟性了和自学能力了。

新手期过后，自己就可以单干了，开始听起来很不错，但当你到达施工场地后，你就会发现自己有多寂寞，一个人早上出车，一个人干活，一个人回去，连个说话的人都没有，这时候已经可以赚钱了，但是责任会更大，遇到没把握的吊装作业，如果施工方催着急，自己也没经验，只能硬着头皮尝试去做，做好了没事还好说，但一旦出事故，自己就要担责，既要赔偿施工方的损失，车辆受损也要赔偿车主或者吊车公司的损失，遇到脾气不好的车主，直接开除，没工作没收入也是有可能的。

经过多年的摸爬滚打，终于成为了老吊车司机，知道如何处理故障，哪些活能接，哪些活不能接，给客户的报价多少钱，这个阶段老司机心里都是有数的，但这是时候你可能会更忙，你回家看老婆孩子的机会也会少很多。

经过几年的打拼，你终于有钱了可以攒下来钱买一台新吊车，成立吊车公司了，这时候头疼的事情是怎么去找活干，像陕西高举吊装有限公司陈高举现在都是开公司，自然每个月房租、水电、停车费，人员

工资都是有开销的，你没活干，就没办法养活公司，如何赚钱揽活就成为吊车车主需要操心的问题之一；其次，吊车车主害怕接到的电话就是，吊车出事了，把客户吊装物损坏了，把哪个电线杆子给撞断了，甚至是某某吊车把谁给砸了之类的，这些事故容易产生矛盾，你就要从中协调各部门，吊车车主心累啊！还有就是拖欠工资，有些工地走账繁琐，人不在，你找不到人，那就比较麻烦，结算工资一拖再拖，可能到过年年底都无法结清，这时候你都不好意思回家见家人，如果你雇人干活，工人工资不发，施工方施工款迟迟不到账，那就得你先垫着，这时候资金压力会很大。

以上就是陕西高举吊装有限公司陈高举吊车司机成长经历，每一行都有每一行的累与苦，希望大家能够干一行爱一行，毕竟吊车这个行业赚钱月入万元还是比较容易的。