

# 艾芙洛APP开发详解

产品名称	艾芙洛APP开发详解
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	.00/个
规格参数	艾芙洛:艾芙洛模式开发 艾芙洛:艾芙洛APP
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

## 产品详情

重视服务，提高客户满意度零售企业属于服务类产业，其只有重视零售服务、努力提升企业的服务水平、提高客户满意度，才能够保证客源、才能够实现可持续发展。零售企业要增加产品的使用价值和附加价值。另外，还要做好售后工作。企业要增强员工的服务意识，让员工意识到服务的重要性。企业要开设上岗培训环节，努力提高企业员工素质。只有员工具备了专业素质才能更好地服务客户。企业要着重培养员工的沟通能力、强化员工专业服务技能。设置奖惩制度，奖励专业水平较高的员工，形成榜样机制，从而激发员工的工作积极性。企业还要重视强化员工的沟通能力。说话是一种艺术，学会说话很重要，这与客户满意度联系密切，企业要让员工学会说话，做好沟通处理工作。员工自身要具有先进意识，将自身命运与企业发展联系起来，不断更新自身专业自身、发挥自身价值。

艾芙洛系统开发找吴悠：180-2854-8832可微电，艾芙洛模式开发，艾芙洛软件开发，艾芙洛APP开发，艾芙洛平台搭建，艾芙洛奖励制度规则详解，艾芙洛开发系统需要多少费用？

### 一、艾芙洛系统代理身份及条件奖项：

- 1、身份：“VIP大客户”条件：“首批进货3875元（25套产品）”，即刻享受进货价155元/套。【折扣奖】
- 2、身份：“星级经销商”条件：“首批进货6750元（50套产品）”，即可享受进货价135元/套。【折扣奖】
- 3、身份：“高级经销商”条件：“总累计进货满200套”，即刻享受进货价115元/套。【折扣奖】
- 4、身份：“钻石经销商”条件：“总累计进货满1200套”，即刻享受进货价95元/套。【折扣奖】

### 二、艾芙洛系统钻石订货奖励：

- 1、当月订货额度满（10）万，享受返点（5）%
- 2、当月订货额度满（15）万，享受返点（6）%
- 3、当月订货额度满（20）万，享受返点（7）%
- 4、当月订货额度满（30）万，享受返点（8）%
- 5、当月订货额度满（40）万，享受返点（9）%
- 6、当月订货额度满（50）万，享受返点（10）%
- 7、当月订货额度满（80）万，享受返点（11）%
- 8、当月订货额度满（100）万，享受返点（12）%

### 三、艾芙洛系统收益方式

#### 1、零售赚取差价。

2、赚取返利，返利最多只能拿三层，第一层推荐奖金，第二层管理奖励，第三层团队分红，而拿几层的话根据自己的活跃值考核情况。

注：活跃值考核为1个自然月，次月1号根据自身对应的活跃值来发放艾豆。

活跃值的获取方式：自身购买产品、签到（1、普通签到一次加活跃值0.5；2、本月连续签到天数为7的倍数的时候获得2倍活跃值，1个月30天， $26 \times 0.5 = 13$ 点+4个第七天翻倍的点： $13 + 4 = 17$ 个点）、参加活动获得活跃值。

借助信息平台、转变营销模式信息技术不断发展，人们的消费方式发生变化，商业零售企业要转变现有营销模式，走线上线下销售方式，不断提高市场商品比例，保证营销模式的与时俱进。企业要投入专项资金打造属于自身的线上销售平台，或者借助现有的信息平台进行网上销售。充分利用现代化工具提高企业影响力。只有这样才能满足消费者的消费心理、保证营销战略的先进性。4结论只有做好营销管理工作才能够在激烈的竞争中崭露头角。营销战略管理能够帮助企业抢占市场。企业要改变原有的发展模式，不断进行创新进步。首先，要保证经营理念的先进性；其次，要做好市场地位，最重要的要做好服务工作，提高员工的专业素养和技能；最后，要充分借助网络平台，转变销售模式。