

女装货源批发朗诗连帽双面尼羊绒大衣

产品名称	女装货源批发朗诗连帽双面尼羊绒大衣
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:朗诗 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

女装货源批发朗诗连帽双面尼羊绒大衣

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、做服装进货渠道、服装走份去拿货、服装自己拿货。

“有理三扁担，无理扁担三”，各打50大板是不对的，对于错的人不忍苛责，对于对的人当然就不公平，结果当然是内部嫌隙频生，又怎能发挥良好的团队协调呢？明快处理、是非分明，才是店长应该有的作风，该裁判吹哨子时，不要迟疑！大家好像都讨厌三种人：“笨、懒、慢”，理论上这三种人在组织中，都不易存活，这也造成了组织中的不平衡，团队成员的同构型高，生态不平衡。事实上，高效率的团队应该是多元的组合，苦工有人做，聪明的方法也有人会用，如果大家都是聪明人，都行动迅速，结果是有些思虑周详，缓缓而来的人含恨而去！有的店长站在员工员工这边，以他们的角色、立场自居，而忘了老板与组织的存在。一旦老板与员工有利益冲突时，捍卫员工的利益，这应也是大多数店长常犯的毛病，以工头自居，以工作者的利益为先，而忽视了组织的经营能力能否负担。但是作为店长，在内心你要正确地选择，让上下的天平能保持平衡。“以为店长是良知良能，不知虚心学习”其实店长是一种复合型人才，他需要各种不同专业技能，他需要正确的态度，他负担事情的成与败，他影响到工作者的命运。可是大多数的店长，往往都是因一种专业技能而升职，或技术、或业务……可是一旦升为店长，所有的困难都发生。企业内缺乏店长养成训练，所以，要想当好店长，就要不断在摸索中、尝试错误中完成学习。销售人员在和客户的沟通过程中，不仅要使用文明的语言、保持谦和的态度以外，且在沟通和谈话的方式方法上，还需要注意一些细节性问题。在服装店日常经营过程中服装导购卖衣服时一

定要注意一些大忌，要不然哪怕你巧舌如簧，口才非凡，产品优异，价格低廉，只要不经意间惹恼客户，到手的订单也会飞走。今天小编就带大家来看看服装店卖衣服时的大忌，导购要这样说可就完了！