

踢脚线供暖银屋踢脚暖品牌加盟代理商经销商

产品名称	踢脚线供暖银屋踢脚暖品牌加盟代理商经销商
公司名称	合肥恒暖暖通设备有限公司
价格	159.00/米
规格参数	品牌:inwarm 型号:HCZ30-120*30
公司地址	安徽省合肥市政务区潜山南路蔚蓝商务港A座402
联系电话	0551-63521967 13866105608

产品详情

德国银屋暖通国际公司简介

德国银屋暖通国际有限公司（German Inwarm HVAC International Limited）是一家采暖领域重要的企业之一，是踢脚线辐射采暖散热器的发明者和开拓者。银屋暖通国际始终把改善人类生活环境作为己任，致力于为世界人民带来舒适、健康、节能、环保的踢脚暖、采暖系统、自动控制和暖通配件等的研发、生产、销售和服务，拥有“Inwarm”、“银屋”等多个品牌。

2010年经与中国合肥恒暖暖通设备有限公司合作，在中国成立研发中心，对中国的供暖领域和消费者的需求进行调研，研发出来一款集节能、环保、舒适、健康，并与家庭装饰融为一体的新型供暖方式——踢脚线式辐射暖气片，简称“踢脚暖”，并且获得2项中华人民共和国知识产权局颁发的实用新型专利授权（专利号分别为：ZL 2011 2 0315610.2和ZL 2011 2 0315607.0）。

2013年，德国银屋暖通国际通过与合肥恒暖暖通设备有限公司合作在合肥成立中国代表处，同年发明了第三代纯铝合金踢脚暖。银屋踢脚暖的发明，彻底改变了世界水暖行业的格局状态，使水暖行业由原来的墙暖（挂墙式暖气片）和地暖二极世界，变成了墙暖、地暖和踢脚暖三足鼎立的局面，银屋踢脚暖将供暖和踢脚线的装饰功能融为一体，开创了水暖行业的新时代，众多客户一致认为踢脚暖将会成为世界供暖行业的新趋势和新方向。

银屋暖通国际与合肥恒暖暖通公司的工程师通力合作，已开发出许多颠覆暖通行业的新产品，其中6项踢脚暖、5项墙围采暖散热器、2项门窗套采暖散热器，太阳能和快速热水器配合供热水自控装置、太阳能上水、下水及自来水三合一增压的方法等10多项产品已获得中华人民共和国国家知识产权局颁发的专利证书。

专利产品银屋踢脚暖全国招商加盟中

投资千元，年盈利百万，你相信有这么好的投资项目吗？德国银屋暖通国际发明的inwarm踢脚暖就是这样一个百年不遇的好项目。inwarm踢脚暖到底是一个什么样的产品？怎么能这么好呢？

Inwarm踢脚暖是外观和实木踢脚线一样，甚至更豪华大气，但同时具有供暖功能，将供暖和踢脚线的装饰融为一体，不会像墙暖（普通暖气片）那样占据墙面、影响家具摆放、破坏装饰的整体布局和熏黑墙面，也不会像地暖那样抬高地暖、不能铺实木地板、升温很慢不能间歇式供暖和耗能很高，它几乎摒弃掉了墙暖和地暖所有的缺点，是升温快、节能、健康、环保、已装修房屋明装看不见管道的新型供暖方式。

Inwarm踢脚暖的发明，将水暖行业由原来的墙暖和地暖两极世界，变成了墙暖、地暖和踢脚暖三足鼎立的局面，而且由于它诸多的优点决定了它必将成为未来供暖发展的新趋势，是具有划时代的意义的供暖产品。

根据国家的政策，黄河以北是国家强制供暖的区域，现在房地产大发展时期，每年有多少商品房建设就有多少供暖终端要安装，这是多么大的市场啊！而且这些年国家不断提倡精装房销售，对于精装房，踢脚暖是较好的供暖设施，装普通暖气片影响美观，影响业主摆放家具，这就是为何开发商以前配置的普通暖气片，很多业主装修时都移动位置或干脆换掉的原因，如果安装了踢脚暖，不仅很美观，还不影响家具摆放，业主根本没有理由再更换掉了，从这来说，每年要为社会节省多少财富啊。

而中国南方的供暖市场现在已经进入井喷的发展时期，现在人们的收入提高了，人们对生活舒适度的要求也高了，向南一直到浙江、江西、湖南、湖北、贵州、四川和重庆，现在的供暖市场都十分的好。由于南方一般没有集中供暖，家庭安装供暖一般都是包括热源（一般是燃气壁挂炉）、供暖终端和采暖系统，一户的金额都比较大，相应的利润也比较高。而且南方有很多已经装修过的老房子，安装供暖也是一个巨大的市场。对于已经装修过的房屋，地暖就无法安装了，而安装普通暖气片，墙面上要布置很难看的供暖管道，十分影响美观，如果安装inwarm踢脚暖，供暖管道可以从踢脚暖后面布置，墙面上看不见难看的供暖管道，是老房明装暖气较好的选择。

这么大供暖市场，是前所未有的机会，但由于供暖经营的门槛较低，做供暖的经销商发展十分迅速，再加上普通暖气片和地暖的产品同质化很严重，导致市场竞争很激烈，以至于造成很多地方低质低价低毛利的严重情况，对于刚刚起步的南方市场也不可避免的出现这种情况。很多经销商现在做普通的墙暖和地暖逐渐都赚不到钱了，怎么办？

那就来做Inwarm踢脚暖吧。银屋踢脚暖几乎去除了地暖和墙暖所有的缺点，解决了消费者安装传统暖气片占据墙面、影响家具摆放、熏黑墙面和明装墙面上要布置难看管道痛点，也解决了消费者安装地暖耗能高、不能间歇式供暖、扬尘不健康环保的痛点，专利产品，几乎没有竞争对手，安装成本也不是很高，一般家庭都安装的起，较高利润空间，宽广销售渠道，不仅可以自己店面销售和小区直销，更可以通过和装饰公司和地板销售商合作。

inwarm 踢脚暖——创造家庭永恒温暖！8种销售渠道，5种合作模式，盈利方式多多。8种销售渠道：小区直销、和装饰公司合作销售、和地板销售商合作销售、专卖店销售，通过分销商销售，工程项目销售、通过老客户推荐销售和网络营销等；5种合作模式：零售特许、工程销售代理、专卖店加盟、区域代理和城市合伙人。

如果你十分看好这个项目，又有满腔的热忱，但手头有没有太多资金，就算你只有几千元资本，也一样可以经销我们的踢脚暖，你可以采用零售特许的方式和我们进行合作，你只要进一点样品，做个展示架，找一个刚开始交钥匙的新建小区去做小区直销，通过现场发资料，进小区找业主洽谈，也可以在小区里租一套房子做上实景展示，这样投资十分小，也许一、二千元就可以做起来了，只要你勤奋努力，我们相信，这样一个小区做下来，你也许就成为一个年收入几十万甚至上百万的富翁了；如果你在某个大装饰公司里有关系，或者虽然没有关系，但很有信心和能力通过谈判利用和装饰公司利润分成的方式，和装饰公司进行合作，在装饰公司材料展厅出样和实景展示，利用他们的装修业务带动踢脚暖的销售，这样不仅装饰公司可以得到较好的利润，你也可以在自己没有太多资金的情况下，利用装饰公司这个平

台和他们的人脉和客流量，大量销售踢脚暖，也许要不了1年你就可以成为一个百万富翁了。

也许你在房地产开发商里有人脉关系，进一些样品，就可以成为我们的工程销售商，你不需要租赁店面，不要太多的投资，几乎没有任何风险，因为我们的踢脚暖是专利产品，市场上几乎没有竞争对手，在和开发商合作时不用担心投标太多竞争的问题，也许一个工程项目下来，你轻轻松松就可以赚几百万甚至上千万的利润。

如果你有个5-10万的资金，你完全可以以专卖店的形式加盟我们踢脚暖的销售队伍，按照我们的要求建立一个形象专卖店，更多的支持等你来，统一店面装饰设计、店面装修支持、上样产品折扣、开业促销支持、广告费用支持等。只要你按照我们的营销思路全力去做，几个月就可以收回投资成本，只要你全心全意的去做，年收入几十万甚至几百万不是什么难事。

如果你有较好的资金，又有一定的分销渠道，能够保证按照季度和年度完成销售任务，你可以成为我们的区域代理商。我们会给你更多的折扣支持、更多的返利支持、更多的广告支持。

Inwarm踢脚暖——创造家庭永恒温暖！

（加专利证书）

（市场有风险，投资需谨慎）