

# 服装店加盟拿货几折贵名媛新款双面尼羊绒大衣

产品名称	服装店加盟拿货几折贵名媛新款双面尼羊绒大衣
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:贵名媛 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 服装店加盟拿货几折贵名媛新款双面尼羊绒大衣

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、服装拿货网哪个好、2018服装拿货去哪、棉麻服装一般多少钱拿货。

确定服装店促销时间，促销时间宜早不宜迟。好比对手早三天，以免被对手抢先。再好的策划也要把握好时机。营造好服装店促销现场氛围。如pop海报要出彩，服装店堂音乐要恰到好处，刺激顾客的购买欲望。制定一个恰当的销售目标和激励方案,折扣要明显,不要搞的太复杂,让人感觉便宜的感觉越明显,这样的服装店促销方案成功几率越大。服装店促销成本，要“因己制宜”，这样才能有较好效果。作好评估总结，为下次服装店促销活动积累经验。后，服装店促销需要注意的还有四点：1、调查到位，宣传错位;2、货源要准备充足;3、活动选址免偏远、顾客稀少的地方;4、时间好在一周内完成。其实服装店促销的点子应该是很多的，但对于节假日而言，重要的是要营造节日气氛，一定要让温馨直达消费者心里。现在把我的春节服装店促销操作方式与大家分享：可别小看这么微小的调整和这么一句老土的祝福语，在春节期间，这是非常有效果的。我们能明显地感受到一听这句话，每一位进入专卖店的顾客显得分外开心，并用同样的“新年好”回应导购员，如此以来，彼此的距离一下子拉近了。按平日的操作，我们一般是不打折的，但是在假日期间如果能巧妙地让利，就会吸引顾客。初一到初四，我们都会送给每位买鞋顾客，价值19元的优惠券，虽然优惠的比例很小，但在我们中国人的传统里就是赋予他人福气和财气。事实上，在过年这个时候，大家也不会那么计较，图个便宜的。而且我巧妙之处是在数字上做文章，

“19”含“要长长久久”之意，表示来年一切顺利。事实证明，这个做法非常有效，根据我的粗略统计，有30%的优惠券是在第二天进行二次购买。其实，我们也没打广告，都是通过顾客口头传播扩大影响。口头传播是好的广告了。