

大兴安岭地区品牌折扣女装批发 华丽宫24小时售后

产品名称	大兴安岭地区品牌折扣女装批发 华丽宫24小时售后
公司名称	广州华丽宫服饰有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市白云区石井镇银马男装城B3栋4楼
联系电话	13826637649

产品详情

广州华丽宫服饰有限公司专业从事品牌女装，始终坚持中高端路线，集合了香港、台湾、上海、广州、北京、深圳、广州、武汉等地一二线品牌、定位国内外知名的一二线品牌女装，兼容汇聚了众多相同层次的服装品牌，在这里你可以了解到：女装批发走份、品牌折扣女装批发、品牌折扣批发、品牌女装折扣批发、品牌尾货批发等，高性价比高，想你所想，急你所需，是品牌折扣店货源、品牌尾货货源的进货渠道。欢迎光临公司看货！我们所有的品牌均大商场专柜品牌或原厂库存货品，保证是原品牌一手货源。

折扣货源走份批发怎么样的呢？

1. 品牌加盟店：这比较简单，你选准了某个品牌，只需要在某个品牌厂家或是总代理那里去进货，选货就可以了。

2. 多品牌经营，或是做杂牌，这就要费点心思

如果你在省会以上的大城市开店，店面比较大，装修也够一定档次，就要亲自去进一手货源。一般是在国内主要的服装生产地或主要集散地去进货。常见的是广州，杭州，武汉，福建，温州等地，同时也可以了解一下别人店里时如何装修，如何布置，开店的选址，价格等。以便于你开店作参考。如果你在中等城市，或是小城市（集镇）开店，就不必去那些地方，因为你进货量不大，又进得比较频繁，去一次费用太高。（建议在每季开始时去一趟，目的主要是了解流行趋势）可以网上的批发网站进货，价格高不了多少，比你去一次远门更划算。譬如你可以调货，换货甚至退货，享有很多优惠条件，别人是批发商，对流行趋势的把握，规避风险，资金，眼光都比你好，借别人的智慧也是好办法之一。

3. 进多少服装合适？

一般来说，要有二手资金，一是进货资金，品牌折扣女装批发价格，二是补货资金，还要准备有点结余，万一一部分货压住了怎么办？不要把鸡蛋放在一个篮子里！对小的零售店而言，一个i色，一个码进一到二件（套）就可以了。

广州华丽宫服饰有限公司专业从事品牌折扣女装、库存服装尾货、品牌服装尾货批发！兼容汇聚了众多相同层次的服装品牌，涵盖春、夏、秋、冬应时应季女装，欧美、日韩、时尚、淑女、休闲、个性等不同风格的的产品应有尽有，在这里你可以了解到：品牌折扣女装走份、品牌折扣走份、品牌女装折扣走份、品牌尾货走份、女装尾货走份、品牌批发走份等。我们的产品按原品牌吊牌价格的0.5-1折的折扣，低于生产成本供货，品牌折扣女装批发公司，高性价比高，是品牌折扣店货源、欢迎光临公司看货！我们所有的品牌均大商场专柜品牌或原厂库存货品，保证是原品牌一手货源。

品牌尾货批发的流程是怎样的？

(1) 可以选择银行转账，微信，支付宝等多种方式付款，享有优质的售后服务，转账付款后不要忘记与对应的销售经理核对货款金额，收货地址等信息。

(2) 一个品牌里面有两个以上的吊牌及商标是怎么回事？厂家出货的时候是一个工厂经营几个品牌，每个牌子都按原有的品类结构分好的，厂家是不允许我们挑款挑码挑品牌的，所以分份的时候只能按同一工厂出货的一起分份，这样就有了一份货可能会有几种吊牌商标。但是这都是同一个厂家的货，可能厂家本身就有几个牌子，也有帮其他品牌加工的。大家网上搜索一下就知道了，但是品质都是一样的。

(3) 是不是全部都是网页或者朋友圈相册图片上的款式？网页或者朋友圈的款式和实拍图基本都是跟实物一致的，除了极少部分单款量太小的款式没有拍相册外，货品确保都是图片款。但是画册图仅供参考，该品牌的风格及大概款式，大家可以到专柜，官i网，天猫等渠道去了解。

广州华丽宫服饰有限公司专业从事品牌折扣女装、库存服装尾货、品牌服装尾货批发！兼容汇聚了众多相同层次的服装品牌，涵盖春、夏、秋、冬应时应季女装，欧美、日韩、时尚、淑女、休闲、个性等不同风格的的产品应有尽有，在这里你可以了解到：品牌折扣女装走份、品牌折扣走份、品牌女装折扣走份、品牌尾货走份、女装尾货走份、品牌批发走份等。我们的产品按原品牌吊牌价格的0.5-1折的折扣，低于生产成本供货，优质品牌折扣女装批发，高性价比高，是品牌折扣店货源、欢迎光临公司看货！我们所有的品牌均大商场专柜品牌或原厂库存货品，保证是原品牌一手货源。

尾货批发出现的问题及解决方法：

1、款式少：买东西的时候，转了一大圈，自己想要的款式还是没有，哪怕有成千上万的款式也嫌不够，也许是东西太多挑花眼了，也可以说我喜欢的款式怎么那么少，如果是自己买的话倒无所谓，但如果做为批发来讲，是相当可怕的。最忌讳的是刚上一家店或是一家网站，就问有没有新款，对新的顾客来说，所有的款都是新款。

解决方法：不能以自己的眼光去挑选，除非你非常有经验。如果顾客与你的眼光略有不同，便会让你失去这个顾客。批发是为了销售，不管自己喜不喜欢，好卖就行，至于甚么好卖可以咨询批发商，或是有

经验的人。

2、折扣低：所有看了价格的人都会想能打个折便宜点，但价格只是一个纯数字的游戏，怎么说？同样一款衣服我想卖20，我开价100打1折，和开价22打9折，大兴安岭地区品牌折扣女装批发，一看就知道羊毛依然出在羊身上，这种带有欺骗性的方式往往误导了很多消费者，虽然这是一种营销策略，但对于顾客而言的确是上当受骗了，当人们追求更低折扣时，时常是把自己给套进去了，批发更是如此。

解决方法：折扣可以说都是虚的，其中折扣越大水份就越大，所以我们要看的和比较的是最后的实际价格，及性价比的高低，不要被原价和低折扣所蒙蔽，往往这样的结果同时导致服务和质量缩水。

大兴安岭地区品牌折扣女装批发-华丽宫24小时售后由广州华丽宫服饰有限公司提供。广州华丽宫服饰有限公司（hualigongzhekou.1688.com）是一家从事“品牌女装折扣，品牌女装批发，品牌女装尾货，女装折扣批发”的公司。自成立以来，我们坚持以“诚信为本，稳健经营”的方针，勇于参与市场的良性竞争，使“华丽宫”品牌拥有良好口碑。我们坚持“服务至上，用户至上”的原则，使华丽宫在库存服饰中赢得了众的客户的信任，树立了良好的企业形象。

特别说明：本信息的图片和资料仅供参考，欢迎联系我们索取准确的资料，谢谢！