

服装进货网菲格个性双面尼羊绒大衣

产品名称	服装进货网菲格个性双面尼羊绒大衣
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:菲格 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

服装进货网菲格个性双面尼羊绒大衣

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、高端服装进货、服装厂拿货经验、服装店拿货渠道。

市场女装店有很多，有的是品牌加盟店，有的是女装散货店，无论是散货店还是加盟店经营都是非常重要的，只有经营好了才能提高业绩赚钱。那么今天小编就来分享下成功女装散货店主的六点经营秘吧。不能今天想拿淑女风格的YY,明天想拿欧美风格的YY。弄的整个店面非常不统一，这样就很难留住回头客。进货的时候好固定一个人去进，不要轻易改变风格。进货的地点也不能轻易改变，因为地方不一样，很难淘到风格类似的衣服。进货的时候也要对价格定位把握的非常明确，不要便宜的、贵的只要喜欢都拿，一定要拿适合本店的价位的YY，要不然贵的货也会变成地摊货，卖不上价。各种风格的YY都一定有顾客群的，只要你专心把某种风格做到极致，一定会培养很多回头客的，进货也不会很头疼。因为如果可以讲价，往往让顾客认为还有讲价的余地，而一旦不能达到她们所期望的价格，她们就不买。如果卖给谁都是统一价格，她们在心理上也许会平衡一些。如果不是老板自己看店，这点就更重要了，这样在管理上要方便的多。有利于老板控制价格。当然给老顾客，一定要有适当的优惠的。其实女人在买衣服时不仅仅是在享受试穿一件新的衣服给她带来新的感觉和风格，在买卖的过程中女人都习惯讨价还价，这已经让百分之九十的女人在散货店养成的习惯，她们也乐于享受那讨价还价其中的感觉。所以要想在这种氛围中把散货店做定价，需要几方面因素的结合，才能慢慢把定价这个模式做起来。但毕竟每个人的店铺地段不同，环境不同，消费观点不同，所以并不是每个地方都适合把散货店做定价模式来经营

。大家在确定是否做定价销售前，先多做调查与实验。