

# 服装进货渠道芭比瑞雅羊毛双面羊绒大衣毛呢

产品名称	服装进货渠道芭比瑞雅羊毛双面羊绒大衣毛呢
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:芭比瑞雅 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 服装进货渠道芭比瑞雅羊毛双面羊绒大衣毛呢

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、武汉服装进货群、服装拿货去哪里拿、开服装店可以在网上拿货。

任何一个服装店想要实现零库存都是不现实的，所以，能够控制好节奏，在适当的时候做些适当的特卖活动;如，团购、VIP惠售、发行优惠券、时间段抢购、节假日促销等，都是不错的办法。通常来说，这样的办法不太会损害经营者的信誉、形象，也不容易影响与供应商的关系。北京的王盟开店2年多啦，她的防止库存的秘诀那就及时与批发商联系换货。在进货时，她坚持少量多款，并给店里的导购定下规矩，只要新进的款式在3天内没人询问，或在5天内没售出，便迅速返回批发商那里调换其他颜色或款式。目前服装批发市场的竞争非常激烈，批发商为啦尽可能多卖货，通常都允许调换同款的其他颜色或款式。对那些不允许调换的批发商，王盟是坚决不会去拿货的。用她的话说，这种防止压货的办法不仅给她带来啦大的现金流，也让店里新款层出不穷，非常吸引买家的目光。当然，这样做也有一个缺点，那就要时常看批发商的脸色，而且调货不能太过频繁。“35元进的衣服，如今25元都要卖出去。”8月还没到，陈娟的服装店就开始换季大清仓、大甩货啦，她说，宁可亏钱、不可压货，这是服装淡季的一个销售原则。小店的运转资金主要是每月卖出去的钱，如果货被压住啦，多两个月就支撑不住啦。甩货主要是为啦保租金，挺过两三个月，坚持到旺季。陈娟的服装店为防止压货，还不到换季的时候就不再进当季货品啦，精明的她会在此时把服装店偷偷“变脸”，投向那些旺季产品。如，她会吧以前做陪衬的几个

皮包、小饰品等摆到显眼的位置，像耳环、项链、手链、脚链这些小饰物，及设计可爱的卡通包、帆布包等，虽然赚的钱不多，但单个的利润还是很高，而且打眼的商品很容易吸引客流，有时候人一多还会忙不过来，淡季也就容易熬过去啦。用陈娟的话说，只要稍微动动脑筋还是有适合的生意可做。