

刷脸支付服务商的收入有哪些

产品名称	刷脸支付服务商的收入有哪些
公司名称	广州量子云力科技有限公司-产品部
价格	.00/个
规格参数	联系方式:15622735296 联系方式:15622735296 联系方式:15622735296
公司地址	天河区车陂
联系电话	15626225311 15626225311

产品详情

【张：可微】刷脸支付服务商如何赚钱盈利，刷脸支付服务商分润软件开发，刷脸支付官方代理有什么要求，刷脸支付指定合作公司招商加盟，刷脸支付盈利模式制度

目前做的比较好的社交电商平台，他们希望产品保持高性价比，并不追求不合理的高利润。社交电商模式简捷。以前，零售业线上线下销售额比例是20%：75%，现在，社交电商会吃掉传统电商的一部分，也会吃掉线下的一部分。

一、刷脸支付服务商的收入来源

目前服务商最直接的收入来源，就是来自微信支付与支付宝的流水返佣，这是最直接的收入来源，但其实服务商的商业模式还有很多，这里我们系统介绍一下，一共有六种：

1.官方返佣

返佣是微信支付、支付宝官方提供给服务商的“专项基金”，这笔基金是为了奖励服务商为各自平台拓展线下商户而准备的。微信支付、支付宝服务商都是官方授权，服务商推广的越好，签约线下商户交易额越多、月增加笔数越多，享的福利政策自然也就越多。而具体服务商返佣政策，可在微信支付、支付宝官网随时查询，整个环节都是公开透明的。

2.硬件(销售、维护)

服务商可以开发硬件设备(智能收银设备等)，通过帮助线下商户升级收银设备，提升收银效率，提升消费者交易体验。并从硬件设备的销售、维护中，获得可观利润。尤其当服务商拓展的商户数量足够多时，硬件厂商等其他机构都会主动邀请合作，服务商可变被动为主动。

3.软件的销售、维护、开发

和硬件一样，服务商可以为线下商户提供软件服务及技术支持，在销售方面，可以为客户提供一次性软件开发服务，或者提供给客户大数据服务，开展营销合作;在维护方面，可以提供给客户不定期软件更新、维护，保证系统运营流畅，以提升消费者的使用体验;在开发方面，服务商可以为客户打通CRM管理系统，并且进行后续相关软件开发。

4.营销工具的推广

服务商可以为商户提供诸如公众号管理，会员卡券管理、摇一摇、打赏、微信小程序等系统功能服务，让客户能够主动进行会员维护、精准营销。如果服务商拥有自己专门的营销团队，还可以为线下商户根据平台功能，提供专门的定制活动及增值活动，帮助商户提高流水、增加交易笔数，从而整体提高营业额，互惠互利。

当然不是每个人都有能力做服务商，做服务商的代理也能赚不少钱，并且也比较轻松简单，目前刷脸支付市场处于空白期，市场对于刷脸支付又是非常的期待，做起刷脸支付代理是非常简单，推广轻松，提成分润目前是最高的时期，能轻松的赚取第一笔红利。

目前，平台型的综合类电商，如淘宝、京东等，要增加一个新的成交客户，平均获客成本在200多元;而社交电商不一样，它没有前置的流量获取成本，找到新用户不光不花钱，还挣钱。相当于，用低价值的时间，换来了本要花钱投放才能带来的用户