手机下单系统 进销存+三大主流商城

产品名称	手机下单系统 进销存+三大主流商城
公司名称	广州阿德利网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市番禺区洛浦街厦滘村南路35号厦滘商厦10层（部位：1号楼1019）（注册地址）
联系电话	18927528608

产品详情

系统部分功能明细：

订货商城：

B2B订货商城：免费开通PC端、APP、微信公众号订货商城，不限客户数

商品管理：

商品资料：商品资料维护（分类，品牌），批量操作，导入导出，上下架管理

多规格管理：支持服装类等产品的多SKU规格属性管理，支持不同规格不同定价

多单位管理：支持最多3个单位管理，并支持单位独立定价

价格管理：提供标准订货价，等级价，阶梯价，指定价等多种价格体系支撑

商品范围屏蔽：对商品设置经营范围，对不同客户类型或地区进行差异化商品销售策略

商品缺货到货管理：收集市场客户反馈，实现商品缺货登记，到货通知

商品起订量控制：支持按单位类型，设置商品最小起订数量

商品订货限制：提供商品正常，预售，停售控制

销售管理：

销售单：支持客户自主下单，业务员代客下单，单据审核，出库发货，收款管理

PDA扫码下单：通过PDA实现快速扫码代客下单，提高下单速度和准确度

退货单：支持代客退货，单据审核，收货，退款管理

订单商品统计：统计订单商品数据，方便根据订货商品进行备货、配货，快速订单履约

订单核准：支持订单收货前的修订，灵活适应业务多变的需求

订单核价：审批业务员代客下单改价，及客户指定价更新，客户价格维护安全及时

订单特批价：对已提交订单执行价格优惠，抹零等业务处理

订单打印：打印订单，快递单，发货单

客户管理：

客户管理：新增，审批客户，客户等级、归属地区设置，结算方式控制，支持现付、预付、后付费模式

客户资源管理：客户归属业务员设置，方便企业内部业绩核算

客户地区分布：在地图中显示客户位置，直观展示客户分布状况，支持企业科学化开拓市场

营销管理：

首页设置：设置平台首页广告，商品，活动，公告信息

商品特价：对指定商品进行特价销售，使用与新品、滞销、临期产品的销售推广

买满减赠折：提供买（满）减赠折的促销活动，满足80%以上的主流促销业务场景。并提供促销活动效果分析

优惠券：最常用的拉新促活营销工具

商品套餐组合：提升客单价，进行捆绑销售，滞销商品、临期商品促销的营销工具

团购活动：通过对特定商品提前预热发团的方式，聚集订单，开展周期性的集中销售。特别适合季节性较强的商品。

采购管理：

采购业务：支持采购订单，采购退货等业务需求。

采购分析：提供商品采购明细统计，以销定采，商品补货建议等

供应商管理：管理供应商，提供供应商采购信息同步推送服务，提高供应链上下游信息传输及时准确性

库存管理：

商品库存管理：提供库存状况，库存分布数据报表，通过出入库单据，盘点单，调拨单实现库存数量管理。

成本管理：通过采购价，调价单对商品成本进行管理维护。实现商品销售成本核算，毛利计算

PDA功能：

PDA扫码盘点：PDA扫码盘点，提高盘点工作效率和准确性

PDA扫码入库：PDA扫码入库，提高收货确认工作效率和准确性

PDA扫码出库：PDA扫码出库，提高出库发货工作效率和准确性

PDA扫码下单：PDA扫码代客下单，提高下单速度和准确度

资金管理：

往来对账结算：通过订单收付款状态，为客户提供往来对账明细依据，完成收款结算管理

收支明细：提供资金流水明细记录，提供对账依据

客户资金：客户资金账户余额统计，包含应收款，预收款，返利账户余额统计

收款账户管理：支持融合支付（微信，支付宝，银联快捷），货到付款，转账支付等多种收款通道

预存支付手续费：通过预存支付手续费，获得支付通道更低的支付手续费率优惠，降低企业财务成本

数据报表：

经营报表：专业的数据透视分析，图形化的数据展示

商品报表：提供商品销售排行，种类及品牌占比分布数据，支持企业优化商品结构

客户报表：按地区，客户类型，客户维度，进行客户订货分析，挖掘最具价值客户，及客户类型，区域

运营报表：对订货平台的客户行为，支付方式，搜索习惯进行分析，帮助企业不断优化平台运营手段

订单报表：对订单按地区，客户，业务员维度进行数据汇总统计和分析，发现业务员，并对业务员的工作进行优化

系统管理：

系统设置：对订货平台的业务管理模式设置，包括前端库存展示，订货限制，订单处理流程，是否启用负库存管理等基础设置

运费模板：提供自动化运费计算，根据不同客户类型，地区计算运费，降低工作难度

分享招商：设置分享二维码，实现快速的网络推广和传播

开放游客模式：通过游客模式，有限开放订货平台信息给潜在客户，帮助企业招商宣传

公司设置：设置公司品牌形象，在线客服设置，建立微信订货商城

微信商城设置：绑定微信公众号，搭建微信订货商城

账号权限：公司人员管理，系统权限控制

"应用中心（旗舰版以上免费）"：

自定义打印模板：支持打印样式自定义，满足打印不同格式单据的需求

多仓库管理：实现商品分仓库库存独立管理，可售库存区域控制，仓库使用权限控制

客户积分：提供积分系统，增加客户活跃度，记录客户成长，支持积分抵扣

客户返利：通过返利规则，实现订货奖励，提升客户单次客单价，增加复购率

电子面单：对接大多数主流物流和快递公司，提供电子面单打印服务，和物流跟踪服务。提升订单发货效率，改善下游客户订货体验。

业务员提成：快速完成业务提成计算，降低财务工作难度。让业务员实时感知，激励业务员工作热情，增强销售能力

商城首页装修：自定义订货商城首页样式，打造满足企业需要的订货商城

"应用中心（付费应用）"：

分账系统：提供在线支付资金自动分账，可直接对私，降低企业财务成本，快速完成资金结算分配

分拣配货：提供订单商品分布汇总数据，方便企业按供应商分类向上游采购，仓库按商品分类配货，物流按客户分类快速配送

订货小程序：打造企业专属订货小程序，增加获客途径

APP品牌定制：打造企业专属品牌APP，提高企业影响力

微信消息通知：利用微信消息实现业务消息的及时通知

IM在线客服：提供专属在线客服系统，改善企业服务品质，打造企业品牌形象

防同行比价：防止同行恶意比价杀价，避免客户流失，保护信息安全

短信通知：过手机短信发送营销，系统通知

互动营销：

互动社区：实现上游对下游精准营销，下游可在微信中接收消息

客勤伙伴：业务员外勤助手，客户拜访登记，客户画像，市场反馈采集，客户订货数据统计分析，老板掌握业务员拜访工作情况

智能拓客：利用二维码邀请拓客，企业统一管理获取的客户信息

自动化营销：降低企业运营难度，通过系统实现自动化的网络运营

智能名片：通过电子名片，快速获客，实现推广

老板报表：老板实时掌握核心经营数据，精准决策

增值服务：

ERP对接：对接市面主流ERP系统。包括用友，金蝶，管家婆，速达等

APP专属品牌定制：打造企业专属品牌APP应用，彰显企业品牌形象

上门实施：专业实施工程师，上门培训实施支持