

# 脸夹付：解读刷脸支付的躺赚逻辑！

产品名称	脸夹付：解读刷脸支付的躺赚逻辑！
公司名称	安徽脸夹科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	安徽省合肥市蜀山区怀宁路288号置地广场C座
联系电话	18156575225

## 产品详情

刷脸支付作为未来的零售入口，已成为微信支付宝激战的又一滩头阵地，所谓“蚌埠相争，渔翁得利”，支付巨头的补贴大战下，最终收益的还是广大代理商。

那么，对于寻求风口的创业者而言，如何才能赶在红利期入局刷脸支付？又该怎样赚到100万？

## 入局刷脸支付需要几步？

### 考察市场

刷脸支付作为一项起步不满一年的准新物种，考虑到不同市场的接纳程度，入局之前极有必要进行细致的市场考察，以此决定是否入局，如果答案是肯定的，也能为将来制定市场推广策略提供现实支撑。

### 申请服务商

入局刷脸支付的首选是申请成为微信或支付宝ISV服务商，这就需要对现有资源进行评估，你有技术和运营团队吗？你能承受前期数十万的资金投入吗？如果答案为否，证明你并不具备做服务商的资质。

### 签约代理

对于草根创业者而言，加盟官方服务商做代理是入局刷脸支付唯一可行的方案，这首先就需要在市面上一众服务商中找到几家靠谱有实力的平台，进而基于代理权益与扶持政策进行横向对比，选择最适合你的那一家签约。

## 刷脸支付如何赚到100万？

## 盈利来源

这里我们就以支付宝蜻蜓为例，在目前最新的补贴方案下，一台1699的设备仅刷脸返佣就有1600，而更长久的盈利则来靠的是商家的流水分润，流水越多分润也就越多。

此外，由于刷脸支付支持接入第三方收银系统及会员体系，这就允许代理商针对有需求的商家捆绑销售收银软件、会员卡系统或门店小程序，这样即便免费铺设设备也能快速回流资金。

另外，蜻蜓是支持展示营销海报的，而线下的收银场景又使其具备极高的广告价值，因此代理商可公开进行广告招商，再通过后台向旗下蜻蜓设备推送，获取一份丰厚的利润。

## 算一笔账

假设每台蜻蜓得到全部官方返佣1600元，每年广告收入900元，流水分润=200万×(0.38%-0.2%)=3600元，门店小程序及会员卡每年使用费1500元，那么一台设备每年即可创造1600+900+3600+1500=7600元。

100万/7600 132台，也就是说在理想情况下仅需铺设132台刷脸设备即可入账100万。

## 推广策略

常识告诉我们事情不会这么简单，要达到理想情况下的收益，以下条件缺一不可：门店月流水在20万以上，商家有会员营销需求，稳定的广告投放商，以及一支优秀的推广团队。

而要顺利抢占市场铺设设备，就需要针对不同客户定制推广策略，如对设备价格敏感的小商户，就可以以押金返还的形式打消其顾虑，而针对大型连锁门店，则要突出刷脸设备能带来多少经营效率提升诸如此类的价值。

最后要提醒的是，风口下之下除了机遇，也不乏套路与骗局，而找到一家靠谱的服务商将成为瓜分行业红利的第一步。

我们的地址：安徽省合肥市蜀山区怀宁路288号置地广场C座电话：联系手机：18156575225 期待您的咨询