

渠道进货管控系统现成模板

产品名称	渠道进货管控系统现成模板
公司名称	广联网络（广东）有限公司
价格	.00/个
规格参数	渠道管控:渠道管控系统开发 渠道管控:渠道管控平台开发
公司地址	广州市天河区吉邦科技园
联系电话	19867371424 19867371424

产品详情

渠道进货管控系统现成模板，，渠道管控系统开发，渠道管控平台开发，渠道管控软件开发。

微商在进入正规化、品牌化、系统化、企业化运营后再次被迫转型，靠近社交新零售。微商从诞生、到火箭般的蔓延速度，如今大家对微商的好感也保持了一定的距离。

一、渠道管控系统的特点

- 1.厂家发货的时候，将产品的即将要发往的地区、产品收货代理商的信息以及产品的名称等信息录入系统中，然后扫描产品包装上的物流码或者是产品集装箱上的二维码即可。
- 2.一站式处理，支持多用户，多角色，分权限管理。从产品入库到出库，再到消费者端，渠道管控系统中一物一码的技术应用帮助商家全程追踪产品物流信息，防伪追溯再不愁。
- 3.系统中有多种营销模式可供商家选择，商家可以利用积分兑奖、会员积分、满减、大转盘等活动吸引更多的粉丝，提升品牌知名度，拓宽产品销售渠道。
- 4.消费者通过扫码可以查询产品的真伪，如果发现产品信息不对称，可以及时的与商家取得联系并反映，商家就可以通过渠道管控系统中消费者的反映情况及时的解决问题，维护消费者权益，维护品牌形象。

二、渠道监管系统可以解决的问题

1、市场价格体系混乱

渠道价格体系混乱、价格管控难、市场销售秩序混乱，用渠道监管系统，统一管理产品价格，规划市场体系。

2、经销商管理困难

经销商管理困难、严重打击经销商对品牌产品的积极性，导致企业不断流失有能力的经销商。通过渠道监管系统的系统，统一管理经销商行为，渠道监管系统自动对每个经销商业绩进行考核，评选优秀经销商并进行奖励，通过低成本、零人力便可留住经销商。

3、厂家利润下滑

经销商窜货、乱价、越级的等现象发现，直接导致生产厂家利润低，忠诚经销商对品牌失去信心。通过渠道监控的系统，从根源上杜绝这些乱象发展，全过程有效管理经销商。

4、窜货损害品牌形象

窜货、假货行为极易侵蚀品牌、降低消费者对品牌的认可度。通过渠道监控的系统，对外可以防伪，严禁不法商家批量仿冒;对内，可以防止经销商窜货，全方位维护品牌安全，保护消费者利益，为企业谋求可持续发展。

传统购物没有任何生态圈，更多依靠流量的带入，和需求意识，移动社交电商则是有生态圈的。生意的根源在于人，人在哪里，生意就在哪里，商品信息会根据你的上网习惯无数次出现在你眼前，今天你是被需求的，社交流量决定财富容量，互联网经济的未来蓝海就是移动社交零售市场。