

微商管理系统开发项目

产品名称	微商管理系统开发项目
公司名称	陈颖怡软件开发
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州天河东圃
联系电话	18620204095 18620204095

产品详情

微商管理系统开发,找纪经理156-2214-7456,微/电,微商系统开发,微商代理系统开发,微商系统开发,微商分销系统开发,微商查询系统开发,微商下单系统开发,微商防伪系统开发。

“变则通，通则存，存则强”，这是社交时代人人共同探究的命题。在社交新零售的风口下点击生活打造以消费者、商家、服务商为主，商品服务为载体的社交新零售生态圈，把握当下，抓住机遇，以开放自由的心态，热情地拥抱这个高速发展的美好时代！

一、微商发展的3个阶段：

朋友圈卖货：无销售团队、无货品管理、无价格管理、无品牌策略

体系微商：有销售团队、有简单的货品管理、有价格策略、有品牌策略

系统化运作，梳理品牌行业标杆：有团队、有策略、有管理

传统微商无软件系统管理这些复杂的事让窜货\返佣错误\团队层级不清\销售价格不统一给企业带来了很多的困扰。

人工智能进行机器学习，区块链进行的是机器与机器、机器与人、人与人之间生产关系的协调。

二、微商管理系统主要的特色介绍：

(1) 分销裂变：

人们潜意识里都会极力维护自己的认知和决定，并希望别人也赞同。分销裂变通过分销来的分销用户寻找各种方式让别人认可自己的时候，自己也会更加忠于自己对产品的认知。可以提高分销商对产品的忠诚度。

酒香也怕巷子深，好东西也需要传播才能被更多人知道。赢在移动微商管理系统通过利用分销模式，就是很好的传播方式，通过朋友间裂变式的口碑传播，将产品迅速推广给更多的人知道，拓宽产品的销售渠道。

（2）返利分佣管理：

微商管理系统后台会自动记录每个代理商每次的下单数，甚至每个月、每年的总下单数，微商企业可以根据这些数据，给予业绩排名前10的代理商返利，或评选先进区域代理商，进行区域分红，微商管理系统主要是通过多种激励制度防止代理商流失。

总部可按品牌分别开启设置团队业绩奖，微商管理系统可针对高级别代理设置多条返利条件，以代理月度的终业绩来匹配奖励，团队业绩奖可根据代理的月度个人业绩或月度个人、团队总业绩来计算返利，并且支持自定义设置。

（3）自助下单

相比传统的微商团队管理，需要花费人力、物力、财力，计算下来需要一大笔的资金投入，而且在管理效率上还不怎么好。而微商管理系统通过自助下单拥有一体化在线操作管理，不但可以节省各方面的成本，系统中精细化的数据呈现可以放微商团队的管理更加的高效省心。

自助下单功能中会有产品的所有信息录入，包括产品的价格和产品是由哪位代理商接手，这些信息可以防止代理商低价乱价和代理商之间的越级拿货现象的发生。

随着层级的提高，人人都可以通过社交变现，人人都可以通过个人专长帮助更多人，人人都可以利用碎片化时间获取额外的收益。社交新零售让这一切变成可能。