

# 京佩堂面膜免费领系统

产品名称	京佩堂面膜免费领系统
公司名称	广州企晨科技2部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区燕成路8号05铺B101-84
联系电话	17666030919 17666030919

## 产品详情

京佩堂面膜系统、京佩堂面膜分销开发找梁秋雨：136-0243-3692、京佩堂面膜免费领平台。

温馨提示：非平台运营方，粉丝勿扰。

跟传统零售比，新零售应该在什么地方发挥优势呢？那就是要想办法把传统零售的人效和频效大幅度提高。为什么人效和频效是传统零售的死穴？因为传统零售有两个成本不可避免在上升，一个是房租成本，一个是人工成本。

新零售要解决传统零售这两个问题：让传统零售人均产出大幅度上升；让每平米产出大幅度上升。

所以描绘一下新零售场景，它与传统零售比，一定是远远高于传统行业的人效，一定远远高于传统零售的人效。对电商来说人效不是那么重要，传统零售死穴人工成本和租金成本在电商不是问题。

一、京佩堂面膜APP系统亮点：

：消费399元(获得10盒面膜包邮到家)，每天签到，2天免费领1盒，升级为LV1会员终身免费领取，一个月免费领15盒，一年领180盒。

：分享一个朋友成为LV1会员，直接奖励160元，朋友推荐朋友成为LV1会员，间接奖励50元。

：当你推荐10个LV1会员，升级到LV2会员，直接奖励180元，间接奖励80元，管理奖20元，就是你名下会员团队每新增一人给予20奖励。

：当你培养3个LV2会员，将升级到LV3会员，直接奖励200元，间接奖励100元，管理奖30或50元，遇到LV3同级的给予同级奖40元奖励。

新零售效率起来了之后，是不是要把效率带来的盈利都装进自己口袋？不是，要把这个效率返还给消费

者。在你的效率没有提升的时候，你要提升用户价值、用户体验，你要贴很多钱。

新零售不认为这是烧钱，但是花在用户体验上的钱不能少。

比如现在一个社区便利店一个月不重复的人流在5千到一万，你可以理解为你月获客是5千到一万。便利店基本上是一天一补货，获客成本为零，物流成本已经形成了。如果鼓励客户到门店自提，物流成本也没有了。

社区便利是24小时营业，它的便捷性，对客户服务的反映速度，“多快好省”里面的快，是任何电商没有办法竞争的，它要竞争，成本得更高。