

刷脸支付市场份额之路并不顺利

产品名称	刷脸支付市场份额之路并不顺利
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

按照蚂蚁金服方面公布的战绩，支付宝刷脸支付大规模商业化后，不到一年时间在全国300多个城市落地，覆盖了医院、药店、餐饮、零售、酒店等各种商业场景。截至目前，KFC就已实现在全国100多个城市，300多家门店支持刷脸支付。

其次是补贴力度方面的较量。支付宝此前宣布，未来3年将补贴30亿到刷脸支付市场，补贴到消费者、商家还有所有代理商。微信方面无具体补贴金额，微信高层透露，微信支付初期会对接入青蛙Pro的商家给予补贴，同时考虑和合作伙伴共同压缩硬件成本，逐步降低其价格门槛。不过报道称，多位代理商表示，微信支付规划拿出的补贴金额比支付宝高出两三倍之多。另据一位代理商透露，“微信的补贴金额更夸张，是100亿。”

不过与巨头们如火如荼的支付竞赛形成鲜明对比，刷脸支付普及之路并不顺利。

对于商户而言，二维码支付已足够成熟健全，花钱购买一台刷脸设备的意愿较小。天猫平台显示，一台刷脸支付机价格在1699到1999不等。京东平台显示，微信青蛙pro扫脸收银机价格为2399元。提供微信支付与支付宝两种方式，意味着商家们需要购买两家刷脸设备。

对于用户而言，目前刷屏支付还存在一定的不确定性风险。央行科技司司长李伟曾公开表示，“现在有的技术在三公里之外就能识别人脸，客户没有表达主观意愿就去刷脸，这是多么可怕的一件事情。”目前人脸识别技术的度还达不到，对相似度高的脸很难避免识别误差。

但在支持者看来，刷脸支付采用3D生物活体检测技术，可拦截照片面具视频等攻击，支付ID盗取、复制难度极大，支付更安全可靠。另一方面，刷脸支付提升了用户体验，将付费过程节省50%的时间，而更便捷更安全的刷脸支付才是未来大势所趋。

然而支付大势所趋的方式，也有可能是刷手支付。报道称，亚马逊绕开刷脸支付日前被爆正在测试「刷手支付」，该支付系统代号为「Orville」，能通过计算机视觉和几何深度学习扫描并识别出每只手的形状和大小，亚马逊会员可以将信用卡和借记卡绑定到他们手的ID上，直接「刷手支付」。

不过，无论是刷脸支付还是刷手支付，似乎都在迭代升级中试图让扫码支付成为过去，进入一个更便捷、高效的支付时代。

在我国移动支付的发展一直走在世界的前列。二维码和POS机时代如此，现在刷脸支付的到来也被媒体称作是一场向后看的未来几年的战争。通过全优在线管理后台系统，一扫即绑，或通过商户后台/APP/客户端均可便捷下载门店二维码。

从2018年12月开始支付宝推出全新刷脸支付硬件产品“蜻蜓”，今年3月，微信支付推出刷脸支付设备“青蛙”。似乎从起名字开始，就预示着全优刷脸支付会是从刷脸支付的产品到智能支付和数字化经营的未来，再到补贴政策，都预示着刷脸支付正处在“风口浪尖”。而“风口”意味着机遇，“浪尖”则意味着风险和挑战。一场竞争和补贴的市场。

从全优刷脸支付的产品，到智能支付和数字化经营的未来，再到补贴政策，无不昭示着刷脸支付正处在“风口浪尖”。而“风口”意味着机遇，“浪尖”则意味着风险和挑战。

机遇是显而易见的，互联网时代所有的风口来临时都大同小异，比如电商、共享单车、网约车、短视频等等，谁先上了车就有机会迎风而上。但现阶段，全优刷脸支付作为一种指向未来的支付方式，风险和挑战显然更值得人们关注和产业深思。