

家电清洗一体机

产品名称	家电清洗一体机
公司名称	西安恒宇洁净环保科技有限公司
价格	.10/个
规格参数	
公司地址	西安市未央区海璟国际A座2607室
联系电话	17398271416

产品详情

在我国，家用[电器](#)的平均普及率达到了90%以上，几乎所有的家庭都会使用到很多电器，比如冰箱、[空调](#)、[热水器](#)等等。虽然说家用电器的普及让我们的生活变得更有效率，不过也给大家带来了很多的问题，其中之一就是家用电器在长期的使用中，会产生大量的污垢以及细菌，对人们的健康产生威胁。而近年来，随着大家健康意识的提高，[家电清洗](#)行业也成为了一个新的创业风口。那么，家电清洗行业前景到底怎么样呢？我们一起看一看。

首先是成本方面。成本主要分为人工成本和设备成本两方面，前者很简单，不需要多少技术，自己就可以；后者主要是各种电器的清洗器和清洗剂，一般情况下，清洗器是可以多用的，清洗剂的成本在10元左右/每瓶，可以洗5台左右。这样算下来，这方面的成本是比较低的。

其次是收益方面。家电清洗的主要顾

客除了家庭散户，还可以承包[学校](#)、商场、[医院](#)、[酒店](#)

、小区等大型的市场，前者的收益我们可以忽略不计，不过后者带来的收益却是很大的，举个例子，假

设一个小区有1000户人家，电器清洗接受率为70%，那就有700户人家了，假如一户按照150元收取费用，则就是1万多元了。

说了这么多，那到底该怎么去经营才能赚到钱呢？

一、要树立品牌优势

在经营过程中，要对产品的性能，人员的技术有着高要求，在清洗家电时候不仅仅要保证家电的完好，还要提高中作效率，最重要的是做到无微不至的服务，在行业中树立好的形象可声誉，自然能招揽顾客。

二、有自己核心的技术，具有竞争优势

创新改善某个清洗工具、或者某个清洗步骤，提高清洗的质量等，让自己的品牌更可靠，性价比更高，这样顾客才会更愿意选择。

三、良好的售后服务

家电清洗属于服务行业类，所以一定要做好服务，大多数消费者都有“占便宜”的心理，而好的售后服务或者附加服务会让他们觉得很划得来，所以满足他们的“占便宜”心理，会让他们对这个品牌的依赖度更高。

21世纪，面对日渐饱和的家电市场，面对人们对健康的关注，我们的公司孕育而生。21世纪，什么行业最zhuan钱？那就是绿色环保型清洁行业！有人的地方就有家电在使用，有使用家电就必然要清洗家电，我们的产品将会随着家电的使用慢慢的渗透到千家万户，慢慢的融入人们的日常生活当中！

有家电的地方就是市场，这话一点都没错。家用电器都需要定期的保养和清洗，现在的人不仅仅关注健康而且爱干净。想要了解我们这行业最基本的市场，最hao的方式就是算账。以当地人口40万为例，以4人为一户， $40/4=10$ 万户人家，我们能不能做60%的市场呢？前期压力肯定大，那么我们做百分之

二

十，

百分之十

呢？为了更好计算

，我们先按1%来算吧，10万人口做1%

的市场=1000户。拿清洗一台[油烟机](#)

来算，以最di收费120元来算， $1000\text{户} \times 120\text{元} = 120000$ ，每年清洗两次， $120000 \times 2 = 24\text{万}$ ，40万人口百分之一

的市场清洗油烟机单个服

务项目就收费24万了，再清洗空调、热水器、冰箱

、[洗衣机](#)、饮水机、[太阳能](#)

等利润得翻多少倍？再做到2%市场、4%市场、10%市场、20%市场市场，又得再翻多少倍？再以人口较

多，中等收费来算，利润又得加上不少。以上算法都是以最保守的方式来计算，可见家电清洗市场多么

巨大，大到你做不完。

作为一个新的创业风口，家电清洗行业的消费潜力无疑是巨大的。不过，有想做这方面事业的人要考虑明白，在不熟悉市场的情况下，最好选择加盟的方式，这样可以获得一定的扶持，尽可能的规避风险，让创业能一路走下去。