

# 支付宝蜻蜓区域代理也完全不赚钱

产品名称	支付宝蜻蜓区域代理也完全不赚钱
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

靠着这一通运作，他们可以获取海量的现金流，还是没有利息的，这笔钱他们拿来不管是扩大规模，还是投资，还是跑路储备，都合适。

更何况，他们很多还和支付渠道合作，抽每一笔交易中的流水费用，你的每一笔交易的手续费，都有他们一份。

来来来，你算算，整体下来他们是亏了还是赚了？

知道为什么大家都疯了一样的拉人头搞人脸加盟了么，这是炒鸡暴利和有现金流的生意，甚至加盟费少收点都有的赚，反正只要资金流不断，想怎么玩儿，就怎么玩儿。

更沙雕的是，这还是按照他们正儿八经给你支付宝和微信的官方机器来算的，实际上市面上大量的沙雕加盟公司给你的不是官方机器，而是各种三方刷脸机器，成本更低，利润更高，给你报价多少全看良心。

这些三方的机器，到时候出了什么问题（用户隐私泄露，数据被盗取之类的），他们可是统统不管的。

反正风险都在你身上，推广也是你推广的，麻烦归你，他们只管躺赚。

还有很多公司号称可以提供技术后台和产品定制，为加盟商提供各种有竞争力的支持。

简单来说，就是你和他们合作，他们有一个所谓的技术产品团队帮你，你可以在推广过程中，给那些商户许诺自己的刷脸不仅仅是一个设备，还有一套营销方案，可以帮助商户做会员管理，活动管理，库存管理云云。

用现在流行的话说，是一套综合CRM功能的SaaS平台，大数据赋能商业。

听起来挺美好的，还很有竞争力。

但行业现实是，做店家管理，是一件门槛非常高的事情，而且在没有完成大规模铺设之前，没什么规模效应，其实就算上规模了，没有业务场景配合也完全不赚钱。

为什么支付宝和微信都只是卖卖刷脸设备和交易结算？为什么他们主打的产品卖点都是完美契合各类店铺管理系统和后台？他们自己也有后台，怎么没有强推后台啊？

因为他们知道在推广阶段，这些东西全都华而不实，没有任何卵用，推广阶段要的就是兼容性，先把设备搞定再说。

他们也知道线下那些商户们对于这东西其实不太感冒的，在推广二维码支付的时候就已经知道了，大家真正的痛点是生意不好做，而不是其他有的没的锦上添花。

他们更知道这个店铺管理之类的东西，目前只是一个愿景，可以开始布局但不可以大量资源往这里面瞎砸。

你知道么？现在市场上这部分占有率大几家的是美团点评，二维火，客如云，美味不用等，你自己去百度一下他们的近况，除了美团点评本身就是流量入口而且有餐饮流量业务收入支撑，其他几家近况都挺惨的，这还是头部玩家。

你说说这些不知道哪里来的杂鱼加盟公司能做出比他们更好的CRM系统和SAAS服务吗？

还搞什么自建品牌，自有大数据，自有服务器，自己开发，提供小程序之类的，笑的我裤子都掉了，真的是什么土嗨沾上互联网和大数据都能把人唬住。

你知道外包开发一套质量比较精细的这种系统只要十来万么？小程序更便宜。你知道这些东西淘宝都能买吗？你知道这种所谓的竞争力是根本不存在的么？

还有搞什么广告分润的，更可笑。