

微三云:专访独角兽猎人甘剑平：我们更愿意投在市场中厮杀的创业者

产品名称	微三云:专访独角兽猎人甘剑平：我们更愿意投在市场中厮杀的创业者
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	12800.00/套
规格参数	SAAS账号:12800元 源码:面议
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

专访独角兽猎人甘剑平：我们更愿意投在市场中厮杀的创业者

甘剑平与胡斌

前启明创投主管合伙人甘剑平（J P Gan）今年6月从启明创投离职后，今日去向明朗。

甘剑平联手前启明创投合伙人胡斌（Steven Hu）一起创办了渙策资本，并成功完成首支基金3.51888亿美元的募资。

甘剑平和胡斌从2005年在空中网共事以来已相识15年，在启明期间曾两度在同一团队并肩合作，渙策资本是两人于2019年7月1日共同创立。原启明创投投资合伙人、资深研究分析师姜显森（Paul Keung）随后加入。

甘剑平与胡斌接受雷帝网创始人雷建平专访。甘剑平表示，自己和胡斌有个梦想，希望能做一只更有意思、更有趣、更加小而美的基金。人生苦短，还是希望要有机会再创一次业。

在美国经历疯狂2周 穿越13个州

渙策资本此次募资在公司成立后不到四个月时间即完成，并获得超额认购，最终关账规模超过初始募集2.5亿美金的目标并达到出资人承诺的上限。

基金出资人来自许多全球顶级的捐赠基金、基金会、家族办公室和母基金，包括：匹兹堡大学（Pittsburgh）、杜克大学（Duke）、卡内基梅隆大学（Carnegie Mellon）、史带投资（C.V. Starr）、迪特里希基金会（Dietrich

Foundation)、梅奥医学中心(Mayo Clinic)、凯门资本(Commonfund)、独秀资本(Unicorn Capital)、启元投资(AxiomAsia)和尚高资本(SigulerGuff)。

甘剑平说，“我们感谢所有出资人的信任和支持。风险投资行业在中国已发展多年，目前所取得的成就、增长速度和发展现状已经超出了我20年前刚进入风险投资行业时最大胆的设想。在目前的生态体系下，我们将持续密切关注在中国的投资机会，并坚信我们可以与富有才华、勤奋和有雄心的中国企业家合作，打造更卓越的世/界/级企业。”

谈及此次募集资金的过程时，甘剑平对雷帝网表示，和胡斌两个人在美国募资待了两周，自己开车开了一周，再飞了一周。

胡斌说，两人是14天10个工作日，开了24个LP meeting，跑了美国13个州，17个城市，坐了11次飞机，2次火车，自驾车2400公里。胡斌还透露，整个美国的行程排得非常满，基本上连健身的时间都没有，全在开会，开完会再跑下一个地方开会。

史带投资亚洲总裁董颖女士说，“我和渙策团队相识已久，熟知他们的投资业绩，了解他们如何进行投资，与创始人的密切合作，以及多年来为出资人带来的可观回报。我们很荣幸且很自豪能成为他们首支基金的出资人，并期待着今后长期富有成效的合作关系。”

坚定看多中国互联网产业

甘剑平被行业称为独角兽猎人，在今年4月《福布斯》公布的2019年“全球最佳创投人”榜单(TheMidasList2019)中高居全球第五位，这已是连续第四年入选该榜单。

甘剑平的投资项目包括：携程(自2001年以来一直担任董事)、哔哩哔哩(自2014年以来一直担任董事)、大众点评(后与美团合并为美团点评，03690.HK)、美图、Musical.ly(被今日头条-抖音收购)、世纪佳缘、PPS(被爱奇艺收购)等。

甘剑平曾担任启明创投主管合伙人及投资委员会成员。在此之前，他曾先后在美国凯雷投资集团、空中网和美林证券任职。拥有美国芝加哥大学布斯商学院MBA学位。

胡斌则是中国互联网最早一批从业者，曾担任掌趣CEO，并先后在空中网、搜狐和新浪担任要职。胡斌曾参与投资多家知名互联网、传媒、科技企业，包括：哔哩哔哩、知乎、多盟、豪腾嘉科、云知声、贝瓦网、欢瑞世纪、UnityTechnology、十荟团等。

哔哩哔哩董事长兼CEO陈睿说，“甘剑平和胡斌都是我们的早期投资人。他们结合全球视野和本土经验，并在投资、运营、金融、和产品开发方面形成优势互补，是非常完美的组合。”

渙策资本募资过程中，甘剑平和胡斌过去合作过的很多企业家协助尽职调查并直接参与投资。而渙策资本也主要专注于中国互联网、消费及智能科技领域的早期至扩张阶段的投资。

很多人认为中国互联网红利消失，甘剑平则认为，中国经济体量已经很大，未来的机会会越来越多。比如，10年前大家会说整个互联网市场被BAT控制了，未来没机会，但今天的中国互联网已变成一个底层架构，任何企业如果不用互联网技术，不用人工智能、大数据技术，都会被淘汰。

甘剑平指出，中国拥有强大的优势——每年有200万科技类的大学生毕业，其中几十万是软件工程师，或电子工程师，可以马上去写代码，即便中国企业出海，研发中心依然会放在中国，为海外市场服务。

而且，这几年是创业的黄金时代，社会对失败的包容性也比之前强很多。今天创业的方向，不仅仅是互联网 I T 行业，还包括医疗、健康、媒体等很多板块，从业人员也越来越多。

当前，中国经济遭遇了一些困难，对此，甘剑平认为，经济下滑的环境下对投资并非是坏事，淡策资本更愿意投专注于技术，效率，在市场中厮杀的创业者，而不是靠资源、政府关系做生意的企业。

胡斌指出，现在创业者比十年前有很大进化，而且，创业的退出通道也多了很多，即便是巨头绞杀，但巨头也是最好的买家，可以实现创业者的退出。

胡斌也指出，最近两年市场上的钱少了很多，很多创业者会面临下一轮的融资困境，这种情况下，创业者要管控好现金流。

以下是专访甘剑平、胡斌实录：

甘剑平 (J P G a n)

雷建平：甘总在启明创投做得很好，在行业非常有声誉，为什么今年选择离开启明创投，独立出来创业？

甘剑平：我跟胡斌有一个梦想，希望能做一个更有意思、更有趣、相对更加小而美的基金。

我跟启明创投本身的关系很好，就觉得人生苦短，还是要有机会再创一次业，看看能把平台做成什么样子，希望能有新的环境、新的挑战 and 新的成功。

雷建平：淡策资本几个合伙人是怎么走到一起的？

甘剑平：我跟胡斌 2 0 0 5 年在空中网就是同事，创办淡策资本之前，胡斌也加入到启明创投。

胡斌：我跟 J P (注：甘剑平) 认识 1 5 年。第一次是 2 0 0 5 年在空中网。他是 C F O ，我是 f o u n d i n g V P 。 2 0 0 9 年我第一次加入启明创投时，J P 已经是启明创投管理合伙人了。那个时候是在启明创投的第二只基金。

我在启明创投做了 5 年之后做了一家 A 股上市公司的 C E O ， 4 年之后又回到启明创投，那是第三次跟 J P 共事。算上这一次我们一起做淡策资本的话是第四次共事。

我们一起认识 1 5 年，前前后后加起来共事有 8 年。彼此应该是非常了解了。

雷建平：讲讲这次募资中间的故事？

甘剑平：我跟胡斌两个人在美国募资待了两周，自己开车开了一周，再飞了一周。

胡斌：我们是 1 4 天 1 0 个工作日，开了 2 4 个 L P m e e t i n g ，跑了美国 1 3 个州，1 7 个城市，坐了 1 1 次飞机，2 次火车，自驾车 2 4 0 0 公里。

整个美国的行程排得非常非常满，基本上连健身的时间都没有，全在开会，开完会再跑下一个地方开会。

互联网行业还有很多机会

雷建平：甘总之前投了很多项目都很棒，像投的美团现在市值超过 5 0 0 0 亿港元，还投了 B 站、知乎。但现在很多人说中国互联网红利消失，您怎么看互联网红利消失的观点？

甘剑平：我不太赞同中国互联网红利消失的说法。首先，中国已是世界第二大经济体，哪怕放缓一点，每年还是以6%的速度在增长，美国经济增长才2到3%。放眼全球，也没几个国家能赶上中国的经济增长。

所以，中国经济体量已经很大，还有各种各样的投资机会。我相信未来的机会不少，反而会越来越多。

所谓的互联网红利可能是现在该有智能手机的人都已经有了，该上网的人都已经上网了，但是，还有很多新的互联网社交、互联网媒体，包括电商覆盖，还是远远不足。未来还会有更多新的机会。而且随着GDP不断增长，大家在互联网上的花费也越来越多。可能10年前没有人愿意为不看广告而付费，现在B站、爱奇艺都能获得很多包月用户，付费不看广告。

大家也都知道在美国很多年轻用户越来越多不愿意在Facebook上花时间，他们在寻找其他一些平台表达自己，跟朋友们交往，认识新朋友。

我觉得中国也有类似的现象。未来年轻人也在寻找新的、好玩儿的，可以交朋友，并且能有很多新玩法的平台。所以，我们也非常看好未来的互联网社区、社交媒体等方向。

再加一句，10年前大家会说整个互联网市场被BAT控制了，未来会不会没有机会了？我相信说这个话，而且是言行一致的投资人，如果在10年前就开始不关注互联网了，现在也被淘汰了。

我们10年前就坚信未来中国还会有很多新的公司出来，会有很多机会。现在我们还是坚定相信在互联网行业还会有很多机会，而且互联网已经变成一个底层架构。就像商业或者企业必须用的一个工具。

我相信，未来再加上大数据、人工智能，任何企业如果不用互联网技术，不用人工智能、大数据技术，这些企业都会被淘汰。

雷帝网 雷建平 10月23日报道

社交新零售商城开发、智慧新零售系统开发，找微三云！

东莞市商二信息科技有限公司旗下品牌微三云，创立于2014年，是高新技术企业、双软认证企业，经历5年深耕，从4个人发展到如今400多人，年软件系统销售额超过2个亿，服务企业30万多家。

公司专业提供微信小程序定制开发、抖音小程序开发、APP定制开发，目前已打造出微信商城分销系统、移动社交分销APP、线下多门店收银系统、城市O2O系统、跨境电商系统、社交电商系统、社区团购系统、挂售卖货系统、拼团系统、区/块/链系统、内容付费直播系统等。

公司产品功能应用创新，覆盖新零售解决方案、生鲜电商解决方案、新美业解决方案、同城解决方案、商家联盟解决方案、会员共享跨界盈利解决方案、百货商超解决方案、农村电商解决方案、智慧养老解决方案、智慧城市解决方案、跨境购物解决方案、服饰鞋帽解决方案、智慧停车解决方案、智慧货柜解决方案、无人零售解决方案、抖音小程序私域流量解决方案，一物一码解决方案等。

我们的公司地址：东莞市南城街道隐山路35号四楼 - 五楼

电话：139 - 2926 - 6321 麦总监（微信同号，加好友了解最新模式解决方案和系统优惠政策）

关注公众号“紫弘智慧”或搜索微信号(z i h o n g 3 3 3)关注,了解更详细资料