

潘多乐微商模式系统开发

产品名称	潘多乐微商模式系统开发
公司名称	云科技有限公司推广部
价格	.00/个
规格参数	潘多乐系统:18102773490 系统开发找:18102773490
公司地址	深圳市前海深港合作区前湾一路1号A栋201室（ 入驻深圳市前海商务秘书有限公司）（注册地址 ）
联系电话	158****626

产品详情

潘多乐微商模式系统开发找 古经理：181-0277-3490

微电同步、潘多乐海苔代理管理软件开发，潘多乐微商代理模式系统开发。

互联网从不是思维，而是一种手段，将菜市场、百货大楼搬到网上不是互联网思维；将网络流行语、网红放在自己的店铺里，也不是互联网思维。

潘多乐代理模式解说：

潘多乐微商代理一共设置了四个身份级别：全国总经销，首次进货需要18000，补货最少30000元起，保证金需要：8000元，

一级经销商：首次进货36000元，补货需要12000.元，保证金2000元，

二级经销商，首次进货不低于5000元，补货不低于2000元，一次性提完，三个月内无补货需要重新拿货。

全国总经销及一级经销商可以根据需要每次按箱提货。二级经销和vip的货必须一次性提走。二级经销实际付款以具体带零数额为准，必须整箱配货。

低级推荐高级，可拿一次性奖励。

如：被推荐代理为全国总经销，一次性奖励推荐人5%，即9000元。

如:被推荐代理等级为一级经销商，一次性奖励推荐人5%，即1800元。

如：被推荐代理等级为二级经销商，一次性奖励推荐人5%，即250元。

(奖励由收款人次月初发放，仅为一次性)

同级奖励上级给钱

总经销及以下级别的平级推荐，设5%订单奖励。

如：一级经销商A推荐一级经销商B，A可得B每次进货的5%订单奖励，A可得1800。A六个月以上不补货，则暂停发放同级奖励。

如：二级经销商A推荐二级经销商B，A可获得B每次进货的5%订单奖励，即A可得250。A三个月以上不补货，则暂停发放同级奖励。

4.VIP推荐VIP无奖励。

5.其中一人级别升到上一级，则停发同级奖励。

一：总经销A培育总经销B，A获得公司一级奖励教育基金9000元。

二：总经销B培育总经销C，A获得公司二级奖励教育基金4500元，B获得公司一级奖励教育基金9000元。

保底业绩要求：

总经销商作为团队长每月个人基础销量达30000元可拿到一级奖励，每月个人基础销量达60000元可获二级奖励。(获得首次批货一级二级奖励教育基金第一年无业绩要求，第二年起有补货要求)

“互联网+”电子政务服务在国家大战略的指导之下，不仅实现了在服务供给、满足用户个性化需求等方面的理念更新，而且表现出了一系列服务的新特征。这些特征着重体现在实现电子政务服务能够与社会经济发展更加全面的融合作用，与此同时，有利于持续推动社会的整体信息化水平提高，进一步优化先进的网络安全与舆论环境。