

武汉小程序开发公司

产品名称	武汉小程序开发公司
公司名称	武汉海科创新科技有限公司
价格	1.00/1
规格参数	1:1 1:1 武汉:1
公司地址	武汉市洪山区关谷SBI创业街10栋A座12楼
联系电话	15607143020

产品详情

小程序分销系统

如果用ABC举例的话就是比如：用户A通过分享推广名片或者商城链接给用户B，用户B然后在分享给了用户C，假设用户C这里有消费了。则AB二个人全部都能拿到返利的佣金。实现全员分销的这么一个目的，人人都是极好的销售员。

一个人相当于一个店面，然后可以分裂出成千上万个分销子店，快速裂变发展分店，一人一店，一个变十个，十个变出一百个，百变千，千变万。累计演变成成千上万分销店铺。这就是所谓的小程序分销商城模式。

点击添加图片描述（最多60个字）

分销系统功能

小程序分销系统的应用场景：消费者可以通过线下二维码(小程序码)、公众号菜单、附件小程序等多种入口，进入小程序分销系统，并且可以在分销商城下单消费等。

另外，小程序分销系统和普通商城最大的区别就是，小程序分销系统具有分销返利等智能功能。

(1)用户A购买一套护肤品，即可成为分销商;

(2)用户A分享程序码，好友B通过扫码进入分销商城购买，A获得佣金奖励。

(3)用户B分享程序码，好友C通过扫码进入分销商城购买，A和B都可以获得佣金奖励(二级分销)

点击添加图片描述（最多60个字）

为什么要用分销系统

大多数卖货的方式都会选择分销，之所以选择分销，是因为可以实现产品直接从生产商向消费者的转移。

随着电子商务发展的趋势，手机用户不断增加，移动电商越来越受到的重视，没有一套管理平台就容易出现问题，团队的增多也会带来很多麻烦，从而小程序分销系统平台就应运而生。

小程序分销系统营销模式借助的延伸性及便利性，小程序分销商城系统通过利用小程序开启爆炸式裂变分销模式，使商务过程不再受时间、空间和人员的限制，工作效率和业务范围都得到了有效的提高。

小程序拼团

什么是拼团

所谓拼团，是基于好友的转发扩散，获取团购优惠。每个商品都有单独购买价和拼团价，用户通过拼团价购买，开团支付成功后再邀请朋友参团，当参团人数达到组团规定时，订单生效。在规定时间内，若人数不足则组团失败，商家会在拼团失败后自动退款。

与纯粹的购物相比，这种营销方式迎合了大多数用户的消费心理和消费习惯，也能帮助商家在短时间内提高营业额，有效缓解商品库存压力。

点击添加图片描述（最多60个字）

小程序拼团功能的特点

(1)全行业适用：小程序拼团功能可适用于多行业多场景，例如：生活服务行业的健身、洗浴、亲子活动等，餐饮行业的自助餐、火锅、饮品等，以及生鲜行业和各种零售行业等。

(2)多流量入口：小程序拼团拥有众多流量入口，线下小程序码、微信搜索、好友分享、公众号关联、附近的小程序、付费推广等，用户可以快速进入小程序参与拼团享受商家的便捷服务。

(3)裂变传播：拼团功能是电商类小程序最重要的功能，用户使用率高达60%，月交易额超亿元，是大多微信用户经常使用以及喜爱的功能，在小程序中推出拼团可以实现用户的快速裂变传播。

(4)使用便捷、留存率高：拼团小程序相对于其他购物软件更轻便，而且在附近的小程序中可以找到不同的商家店铺。当顾客使用过拼团场景后，小程序会留在该顾客的历史页，增加留存率和复购率。

点击添加图片描述（最多60个字）

如何使用拼团获取流量

(1)选择客单价低的爆款商品拼团，对于用户来说，价格是影响购买的最大因素。

(2)选择大众化商品，如果是使用频次高的刚需产品，也更能吸引用户囤货。

(3)如果是想拉新，可以尝试老带新拼团，让老用户分享扩散，拉新人成团；还可以设置一个很低的特价，要求更多的成团人数。

(4)拼团人数非常关键，人数与拼团成功率成反比，而与扩散规模则是正相关。如果成团人数比较高，最好有相应的让利，让用户有更强的动力主动传播。

(5)可以在活动商品详情页显示未成团的团列表，让买家直接任选一个参团，提高成团率。

(6)如果到了截止时间，人数仍未满，系统可以模拟买家凑满人数，使之成团。