

开服装批发要在那里拿货艾安琪潮流双面羊毛羊绒大衣毛呢

产品名称	开服装批发要在那里拿货艾安琪潮流双面羊毛羊绒大衣毛呢
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:艾安琪 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

开服装批发要在那里拿货艾安琪潮流双面羊毛羊绒大衣毛呢

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、做服装去哪拿货、开服装店货源怎么找、开服装店货源在哪里找。

很多服装店老板头疼为什么别人家的店铺都能赚钱，而自己的店铺总是经营不善呢？衣服卖不出去，连本都回不来，到底怎么办？其实影响一款衣服销售好坏的原因到底有哪些呢？梳理总结一下，我们认为从衣服本身的角度来分析，大概有以下几大要素：衣服的款式花色是否适合顾客的喜好？款式花色确实可能导致你的衣服不好卖。但问题是，我们不可能让自己的衣服让所有的人都喜欢，况且有时候顾客不喜欢我们的衣服并不一定就是说我们的衣服不适合她。所以，卖顾客喜欢的衣服不是本事，把顾客不喜欢但确实适合她的衣服卖出去，那才是本事。你可能会问，那如果有人还是不喜欢我们的衣服怎么办呢？我认为，你得知道其中的原委，然后对顾客的穿着习惯进行认同，并且关键是要学会引导顾客改变她的穿着习惯。具体的套路方法分享可能不便详细展开，不过我们真的可以这样去引导顾客。“王姐，可能您以前一直穿亮色的衣服，所以一开始确实会有些不习惯，这也正常，不过我认为您的皮肤很白净，您穿深色的衣服照样好看，还会显得您更加的.....要不，我先搭配一套，您试穿一下，您看这样好吗？”很多店铺一旦业绩不好就拿价格说事，有本事就卖正价卖高价，没本事卖特价卖低价。各位，如果你把正价的衣服都卖出去了，难道特价的衣服你还卖不出去吗？当然，我们在订货的时候也要根据当地

的商圈定位确定自己的货品价格带，这是我们订货就要把控好的。不过在终端销售当中，我发现很多时候不是衣服太贵了，而是我们店铺里的人对于高价位的衣服没有销售的经验。他们要不对自己的衣服价值缺乏信心！