

DY怎么做营销推广策划策略

产品名称	DY怎么做营销推广策划策略
公司名称	深圳市云端共赢文化传媒有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华新区民治大道优城商务大厦
联系电话	暂无

产品详情

DY代运营找电话/微信：130-4934-4598，（从账号前期定位到账号认证、账号蓝V认证、文案策划、视频拍摄、视频剪辑，到账号运营、粉丝变现），360行DY代运营，DY短视频代运营，DY运营方案，DY内容定制，DY怎样上热门，DY企业运营，DY拍摄，DY号分析，DY卖货，DY培训，DY小程序开发、DY商城系统开发

DY如何快速推广自己的产品卖货,DY怎么做营销推广策划策略，DY卖货推广技巧有哪些

当关注你的人多了，你就引流到自己的池塘，然后卖相关的产品或者服务。但是想要提高成交率，还是要用对应的内容吸引及精准粉丝，这样才更容易打造个人品牌。你会什么，你就用什么内容吸粉，你有什么，你就卖什么。

比如你是做化妆品的，那么你应该用对应的内容吸引经常化妆的人，那么他们就算精准粉丝。再比如你用求职招聘的内容去吸引正在找工作的人，然后引流到公号，那么就会有商家在你这里打广告，这时候你就可以收取广告费帮他们宣传。再比如你做情感的内容，那么你就会吸引情感有问题，恋爱有问题的粉丝过来，你卖咨询服务，或者卖培训课程都是变现的方式。

甚至你觉得自己没有什么可以卖的，你在某宝上面买几套有价值的书籍，你就照着去读，只要你坚持更新，你就会聚集很多有相同兴趣爱好的书友。有人就一定会有需求，你打造一个书友会社群，设置门槛。大家可以在里面相互交流，你为他们推荐书籍，也能产生商业的价值。

甚至你可以提供一些招聘类的岗位，帮助一些企业寻找人才，这样不但可以给读者提供更好的工作机会，公司也会给你一些报酬，各有好处。因为你手里有流量，粉丝在你的池塘，有流量你就可以寻找各种方式变现。

其实除了上面的方法，还有很多变现的套路。只要你定位好自己的内容，就可以开始引流吸粉，记住尽量做一个领域的内容，这样平台才能够给你更多的推荐。

当你吸引到几万粉丝，几十万粉丝，甚至几百万粉丝，你就会成为该领域的专家。因为每个领域的受众

人群不一样，你吸引的粉丝质量也是不一样的，越细分你的粉丝就越值钱。这个时候无论是你卖相关培训课程，还是推荐哪些产品，成交率会是别人的数十倍。

粉丝经济时代，我们靠什么盈利的？就是靠流量，靠内容。目前我们做生意就是靠自媒体运营，在DY拍视频也好，还是在其他平台写文章，搞直播，只要你在一个行业深入的耕耘，你就会有所成就。而且你只需要用一个手机，一台电脑，一个人就能干起来。