

再选择一次我还会选择做刷脸支付服务商

产品名称	再选择一次我还会选择做刷脸支付服务商
公司名称	广州市恒宝科技文化传媒有限公司
价格	148000.00/1
规格参数	
公司地址	广州市白云区云城西路888号3505房
联系电话	18529268350

产品详情

最近几年，各大移动支付巨头们对线下场景的挖掘一直不遗余力，覆盖范围几乎布满了便利店、餐饮、超市、医疗、交通、出行等所有高频率收支的场景。

正如当初支付宝推广二维码，现在推广刷脸支付上，支付宝同样财大气粗，放言将在刷脸支付上补贴无上限，来支持商家实现数字化转型。

如此大力度的推广，对于服务商来说是一块巨大的蛋糕，回想推广二维码时期赚的盆满钵满的服务商们，刷脸支付必定会吸引一大波创业者前来逐利。而刷脸支付的红海就在这两年，此时入局是最佳时机。

【服务商做刷脸支付代理的弊端】

想参与到刷脸支付项目中，分到刷脸支付市场推广的红利，你两个选择：

- 1.成为官方服务商，自己注册公司，入驻官方的开放平台，自己做品牌，自己研发系统；
- 2.加盟或者成为服务商的代理，直接用服务商的品牌去做市场，不用自己开发系统，官方返佣分成。

“代理”这个词我们都不陌生了，但是在刷脸支付市场做代理，水很深，一不小心就被当成韭菜割了，代理、加盟这类模式的弊端主要体现在以下三点：

- 1.存在一定的违规风险。部分违规企业为了短期内吸引更多代理，不合理过低的代理费，提供或使用违规低费率通道，容易被央行查封，出现总公司资金跑路风险，2018年已经出现多次此类情况。总公司一旦跑路，代理们辛苦签下的门店也几乎毁于一旦，增加了市场的不确定性。
- 2.代理与总公司的矛盾影响了行业发展，部分有资源和实力的创业者，前期做了代理，后期规模大了想做自己的品牌，但却无法独立迁移商户，容易产生不必要的市场矛盾和纠纷，影响发展。

3.有些企业做代理每年需缴纳高额代理费用。部分移动支付公司为追求利润在同一区域招收多名代理，由于市场快速饱和，代理无法实现盈利，容易与总公司产生资金纠纷，进而导致行业内恶性竞争，并且代理费用需要每年缴纳，费用高昂。

【刷脸支付私有化部署是什么，有什么优势】

除了做代理的模式，以及自己开发系统做服务商以外，刷脸支付操作还有第三种模式：移动私有化部署。你自己注册公司，申请到官方的接口，然后从恒宝科技搭建一套现成的系统，并且由恒宝科技为你完成部署。

私有化部署的意义在于，与单纯购买一套系统相比，你搭建的整套系统会有人为你继续维护，不断升级，不断有新的功能加入，有人会为你做系统维护，你碰到问题会有专业的售后为你提供保姆式服务，选择恒宝科技的私有化部署，相当于拥有了一个技术部，你可以专心发挥你的强项，去开拓做好市场，在最好的时机拿下更多的优质商户。同时还能自己招更多代理，帮助开拓更多市场。所得完全归自己所有。

对于有刷脸支付的零售企业，或者想要获取刷脸支付推广红利的创业者，恒宝科技均能提供技术解决方案，帮助客户快速占领市场，用私有化部署，真正帮助客户做自己的事业。同时，恒宝科技顺应市场，在行业内率先推出AI刷脸会员，基于刷脸支付，为商家提供更多样化的营销服务。

所以，您如果像进入刷脸支付市场，是不是也选择搭建私有化部署服务商呢？