

卖服装拿货码数唯伊新款双面羊毛羊绒大衣毛呢

产品名称	卖服装拿货码数唯伊新款双面羊毛羊绒大衣毛呢
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:唯伊 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

卖服装拿货码数唯伊新款双面羊毛羊绒大衣毛呢

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、服装供货拿货、服装店货源、服装店广州货源。

走在大街小巷里每一个都够看见不少店家已经开始了年底的促销大战，各大网店也开始了降价活动来吸引客户，各位实体店的商家们是不是也要开始准备起自己店铺的销售方案了呢？相对于网店购物，实体店大的优点就是在能够试穿，售后问题上能够及时解决，搭配赠送一些小礼物也是非常能够吸引人群的，所以店家可以按照这样的搭配，所以这里可以选择的是一些小礼物的赠送然后再搭配上后期的维修三包服务，相信客户一定能够非常喜欢这样的方式。还有就是在年底的时候店家在店铺装修上面还是可以选择一些比较热闹的款式，搭配上一些装饰品，销售员能亲切的对待每一位客人，这样给大家心底有温暖的感觉，回头客会比较多，给老客户多一些优惠，稳定好他们，对于新客户给一定程度上的折扣将他变成自己的老客户，这样就可以稳定好自己的客流量。2019年已经到来，但是在中国人的眼里农历的春节之后才是真正的新年，眼下还有一个多月的时间就要过农历新年了，在这年底之际，朋友们你们的门店业绩冲的怎么样？是不是翻几番了呢？没有也没关系，今天小编就给大家带来年底业绩冲刺的6大法宝，简单实用哦！明确每个门店的销售总目标。这个目标不一定是根据年度任务而定，要根据实际、为当前努力，准确预测实际能够完成的销售。每个门店的任务要明细到每一天。年前涉及两个时间区间，一个是周末时间，一个是春节前10天的黄金时间，针对不同时间要结合地域的特点，重新确定每一天的任务，让门店每一天的销售节奏不同，销售冲刺目标也不同。每个门店的任务要明细到重点品类。只有明

细到重点品类才会有的放矢，因此，一方面要结合销售的重点品类备货，另一方面还要根据阶段不同，调整陈列，并有针对性地对导购提出销售要求。