

微商订货系统开发管理机制

产品名称	微商订货系统开发管理机制
公司名称	王华彬软件开发
价格	1.00/微商订货系统
规格参数	微商订货系统:下单进货返利 微商订货系统:解决方案定制 微商订货系统:模式策划
公司地址	广州市天河区御富科贸园
联系电话	15217445774

产品详情

微商订货系统开发详询吴经理：180-2235-5560可微或电，微商控价软件，微商代理商进货平台（悦丹系统开发）。微商订货系统除了有多种微商代理激励方案外，还有多种营销管理功能，可以让商家在这个微商多样化的时代下方便快捷的运营管理，很大程度上解决了做微商不便于管理，假冒商品横行，代理商窜货等情况的发生，为品牌重新定义微商。

一、微商订货系统有哪些特色功能？

- 1.授权.代理.控价功能实现自助授权，并生成授权证书，可申请调级厂家-总代-多级代理，管理微商渠道中的代理商，方便查找代理信息及发展代理。在微商订货系统后台设置每一级经销商购买的价格不同，得到有效控价。
- 2.微商订货系统各级经销商可通过代理商激励政策商城在线下单，并进行支付，总部收到订单直接发货支付完成之后，代理商激励政策系统自动给上级返利。
- 3.一物一码，在线可查真伪（微商代理商激励政策系统后台会自动生成防伪编码）因省去中间流通环节，所以起到真正防窜货

二、微商订货系统都有哪些创意激励玩法？

- 1.在微商订货系统推荐总代奖励：下级代理推荐成功总代，按总代的首笔订货金额、订货数量核算给相关人员相应奖励

说明:奖励可以设置一级,也可以多级,不同级别人推荐奖可以分开设置

2.微商订货系统之订货返点奖励:总代推荐的总代补货、按补货产品数量金额给予相关人员一定比率的返点,可以设置三级奖励,返点基数可以灵活定义按金额、数量或PV奖励

3.微商订货系统之总代业绩奖励:A、按微商激励返利系统平台总代自己的业绩达到多少额,给一定比率的返点

B、返点基数:按金额/按PV/数量

C、累计金额基数:按金额/按PV/按数量

D、核算方式

4.按月考核:每月达到多少奖励多少:在代理商激励政策系统后台设置年累计考核月结算:业绩考核按年累计,返点按月发放;

在代理商激励政策系统后台设置年累计考核月结算补差:当月奖为全额按年累计达到的给核算减去之前已的奖励。